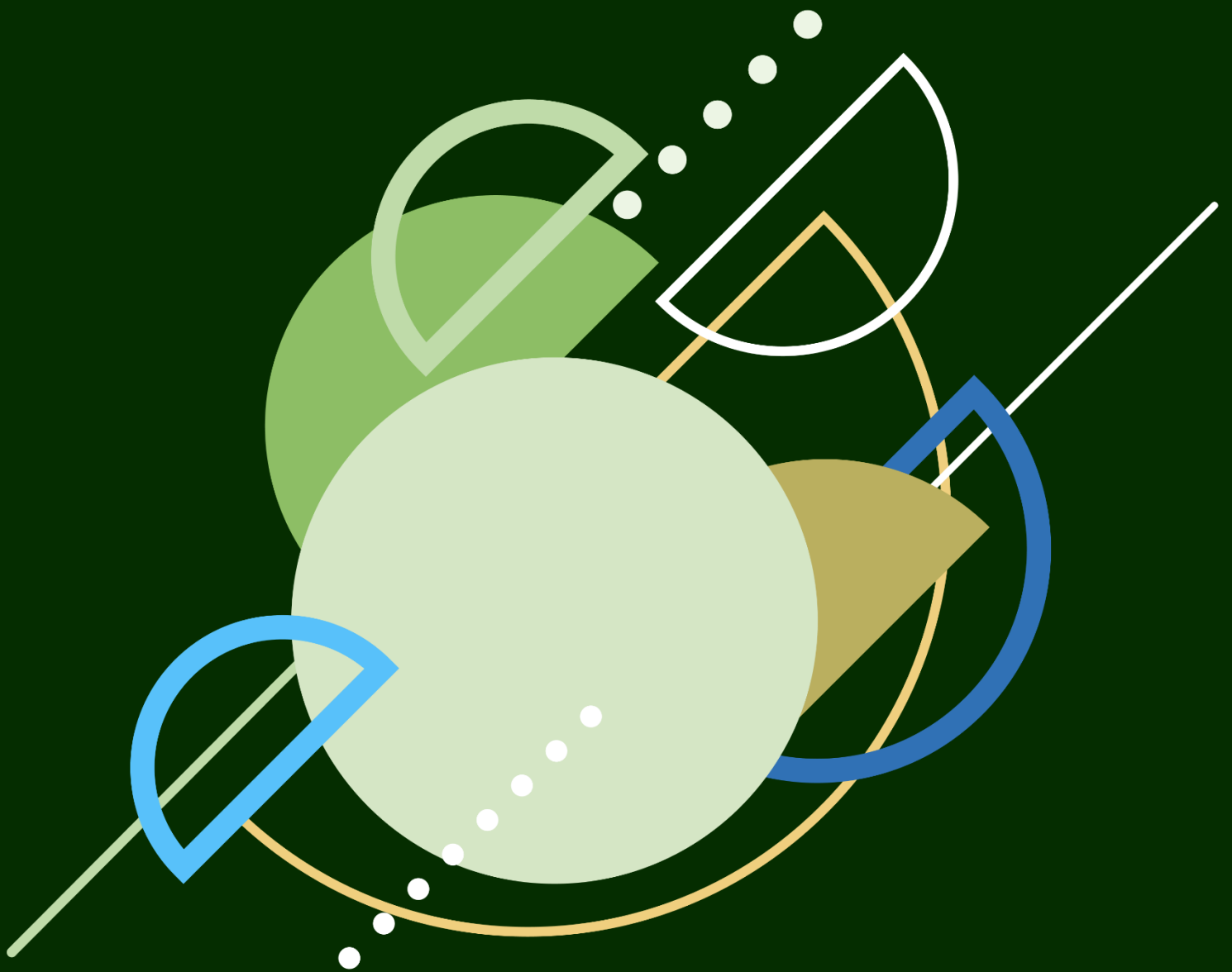


Bittnet Group — Raport Trimestrial BNET T3 2025



Cuprins raport

Scrisoare de la CEO.....	3
Descrierea situațiilor financiare la 9 luni	5
Rezultatul operațional, financiar și profitul brut.....	6
Situația consolidată a poziției financiare – elemente cheie de bilanț la 9 luni	7
Perspectivă anualizată a rezultatelor financiare	8
Indicatori conform Anexa 13 Reg. ASF 5 / 2018.....	9
Tranzacții intragrup	10
Structura Grupului la 30 Septembrie	12
Evenimente semnificative la nivelul Grupului în T3	18
Riscuri	18
Contact relația cu investitorii:.....	19
Anexa 1 – “Alternative Performance Measurements”	20
Situații Financiare (neauditate)	21

Scrisoare de la CEO

În primele 9 luni din 2025, grupul Bittnet a realizat o cifră de afaceri consolidată de **173,7 milioane lei**, în scădere cu **41,9%** față de perioada similară a anului trecut. Odată cu reducerea veniturilor, marja brută a coborât la **34 milioane lei (-31% vs T3 2024)**, iar EBITDA consolidată a înregistrat o valoare negativă: **-7,4 milioane lei**. La 9 luni, pierderea operațională este de **-11 milioane lei**, în timp ce elementele one-off au mai contribuit negativ cu **-4 milioane lei**. Aceste rezultate sunt puternic influențate de amânarea și întârzierile proiectelor din pilonul de Infrastructură Digitală (Dendrio) în timp ce pilonul de Educație și cel de Platforme digitale au înregistrat evoluții pozitive.

Rezultatul non-operațional (financiar) este o pierdere de **-5,67 milioane lei**, care include ajustarea mark-to-market a deținerii Bittnet în Softbinator aferentă T3. În acest context, rezultatul brut consolidat la nivel de grup, la 9 luni 2025, este **negativ: -21 milioane lei**.

La data publicării acestui raport suntem cu o lună înainte de finalul unui an care a pus presiune pe întreaga industrie IT. **2025 a fost unul dintre cei mai dificili ani din istoria recentă a Bittnet**. Cel mai onest mod de a descrie contextul este că piața s-a mișcat greu: proiecte amânate, decizii întârziate, bugete blocate pentru perioade lungi. Partea bună este că aceste întârzieri nu au devenit anulări, începând cu mijlocul lunii august vedem deja o revenire treptată a cererii și o reaşezare a planurilor de investiții din partea clienților.

În paralel cu acest context dificil, liniile noastre de business au continuat să construiască, punând bazele unui 2026 mai stabil.

Pilonul de Educație a extins portofoliul în zona de Cybersecurity, DevOps și Project Management, a semnat parteneriate strategice cu APMG și ServiceNow și a generat un pipeline solid care se întinde în 2026. Elia a menținut un ritm sănătos de creștere (+23% YoY), a depășit 800 de utilizatori tip subscripție Business Central SaaS licențiați și derulează proiecte mari care vor trece în zona de suport anul viitor, generând venituri recurente superioare perioadei similare. Nenos a accelerat direcția product-first, cu interes crescut pentru **Kontext**, consolidat de certificările AWS obținute și de proiectele solide din zona de **Agentic AI, custom made**. Tot în T3 Nenos a obținut și competența AWS în **GenAI Services**, prima de acest tip din România.

Toate aceste inițiative — începute, câștigate sau dezvoltate în 2025 — continuă și în 2026, unde o parte importantă a proiectelor demarate anul acesta își vor produce efectele.

Tot în trimestrul 3 am fost anunțați că am câștigat două proiecte importante în zona guvernamentală:

- un contract de **livrare de cursuri de securitate cibernetică**, în valoare de **15,9 milioane lei**, deja în implementare în pilonul Educație;
- un **acord-cadru pentru echipamente de stocare și servicii**, în valoare de **143 milioane lei**, semnat de Dendrio Solutions; ale cărui prime faze sunt deja în livrare.

Deși livrarea integrală anul acesta nu este posibilă, implementarea unei componente consistente în 2025 este prioritară. **Întregul grup este mobilizat să livreze cât mai mult din backlog-ul de proiecte contractate în partea a doua a anului**: în acest moment, backlog-ul depășește **200 milioane lei**. La acesta se adaugă un **pipeline** de proiecte aflate în diverse faze, cu o valoare totală de aproximativ **345 milioane lei**. Aceste volume creează vizibilitate și un fundament solid pentru anul următor.

Începând cu luna octombrie, avem o nouă componentă a Consiliului de Administrație, cu mandatul de a continua planurile anunțate la început de an: **valorificarea activelor** și direcționarea resurselor astfel obținute către **recompensarea acționarilor** (prin răscumpărări și/sau dividende).

De asemenea, am ajuns la o înțelegere pentru rambursarea integrală a împrumutului acordat anul trecut către Impetum pentru achiziția tranșei 3 din Fort SA, ultima rată fiind achitată de Impetum prin aportarea a **20 milioane de acțiuni BNET** într-un SPV ce urmează să fie transferat către Bittnet, conform procedurii agreeate. Acțiunile astfel dobândite de emitent vor fi ulterior anulate.

Vă mulțumim pentru încrederea acordată, mai ales într-un an atât de complicat. Pentru întrebări și feedback, ne puteți contacta la investors@bittnet.ro.

Mihai Logofătu

Cofondator & CEO, Bittnet Group

Descrierea situațiilor financiare la 9 luni

BNET GROUP	30.Sept.2025	30.Sept.2024*	Evoluție
Venituri din contracte cu clienții	173.737.073	299.061.940	-41,9%
Venituri din prestarea de servicii	55.830.508	61.458.702	-9,2%
Vânzarea de mărfuri	117.906.565	237.603.238	-50,4%
Costul vânzărilor	139.441.092	248.996.596	-44,0%
Costul vânzării mărfuri/materiale	111.203.503	221.159.797	-49,7%
Servicii	1.811.436	1.543.489	17,4%
Cheltuieli de personal	26.426.153	26.293.311	0,5%
Marja brută	34.295.980	50.065.343	-31,5%
Alte venituri	1.068.960	1.845.025	-42,1%
Cheltuieli de vânzare/distribuție	14.881.460	14.799.235	0,6%
Cheltuieli de personal	12.034.953	12.421.756	-3,1%
Publicitate și alte cheltuieli de vânzare	2.846.507	2.377.479	19,7%
Cheltuieli administrative, din care:	31.516.690	33.466.538	6,1%
Cheltuieli de personal	13.463.398	14.333.535	-6,1%
Amortizare	7.593.488	7.403.738	2,6%
Alte servicii terți	4.809.579	4.841.537	-0,7%
Profit operațional (fără one-off)	(10.956.563)	5.751.843	40,1%
EBIT	(15.033.210)	5.751.843	-290,5%
EBITDA	(7.439.722)	13.155.581	-361,4%

*din consolidare au fost eliminate rezultatele pilonului de securitate cibernetică, vândut în dec.2024

În primele nouă luni din 2025, Bittnet group a înregistrat o cifră de afaceri de 173 milioane lei (versus 299 milioane lei la T3 2024), în scădere cu 41% față de perioada similară a anului anterior. Dinamica negativă a veniturilor este determinată în principal prin contracția segmentului de venituri reprezentat din vânzarea de mărfuri (din pilonul de Infrastructură Digitală) din cauza multiplelor proiecte și livrări amânate în prima jumătate a anului ca urmare a freeze-ului economic generat de ciclul de alegeri prelungit și apoi incertitudinii legate de negocierile de formare pentru un nou guvern precum și incertitudinii finanțării proiectelor mari de infrastructuri compexe IT, prin PNRR. La nivelul pilonului de Educație am înregistrat o creștere cu 5,5% a veniturilor față de perioada similară, în timp ce la pilonul de Platforme Digitale am înregistrat o creștere de 22% față de perioada similară.

La nivel de segmentare principală a cifrei de afaceri consolidate, scăderea provine aproape integral din reducerea cu 50,4% a veniturilor aferente vânzărilor de mărfuri (în proiectele hibride de soluții). Această reducere este generată de contracția pieței, atât în sectoarele public cât și privat din prima jumătate a anului din motivele detaliate mai sus precum și în precedentele raportări financiare aferente anului 2025, de T1 și S1.

Segmentul de venituri din prestarea de servicii IT a înregistrat o scădere moderată, procentual mai mică celei înregistrate vânzării de mărfuri, respectiv de -9,2% versus perioada similară a anului anterior, confirmând stabilitatea activităților recurente cu marjă brută superioară, însă masa critică a acestui segment

rămâne insuficientă pentru compensarea overall a proiectelor de impact din prima parte a anului. Chiar și așa veniturile din prestarea de servicii IT la nivelul întregului grup au depășit în primele 9 luni 55 milioane lei.

Chiar și în acest context, așa cum am anunțat anterior și în raportul aferent Semestrului 1 și publicat la finalul lunii august, odată cu partea a doua a anului am putut constata o dezghețare a proiectelor și bugetelor, dovadă în acest sens fiind faptul că T3 a generat venituri din contractele cu clienții reprezentând 66% din întreg semestrul 1. În linie cu scăderea cifrei de afaceri, cheltuielile directe s-au redus cu -44%.

În contextul reducerii veniturilor, Marja brută scade de la 50,1 milioane lei la 34,3 milioane lei (-31,5%), însă cu o pondere procentuală mai mică decât scăderea veniturilor. Exprimat procentual se înregistrează o ușoară îmbunătățire, explicată prin reducerea segmentului cu marjă brută mai mică (mărfuri) și creșterea ponderii relative a serviciilor.

La 30.09.2025 EBITDA a înregistrat o valoare negativă, de minus 7,44 milioane lei, în principal din cauza scăderii marjei brute impactată de lipsa veniturilor/proiectelor în prima parte a anului. La nivelul T3 valoarea EBITDA este +2,95m lei.

Nivelul indicatorului EBIT trece de la valoarea de +5,75 milioane lei la primele 9 luni 2024, la o pierdere operațională de -15,03 milioane lei, în timp ce amortizarea se menține la un nivel similar anului anterior. Nivelul indicatorului este puternic afectat de provizionul (eveniment one-off) aferent litigiului pierdut cu proprietarul fostului sediu și care a fost constituit la nivelul situațiilor financiare începând cu raportarea la Semestrul 1 2025.

Fără acest provizion pentru litigiu pierdut, Rezultatul operațional înregistrat este o pierdere de -10,96 milioane lei, comparativ cu un profit de 5,75 milioane lei la 9 luni 2024. La nivelul individual al T3 – lunile iulie, august, septembrie – am înregistrat un profit operațional (aprox. 1 milion lei) ceea ce confirmă efectul cumulat al măsurilor adoptate.

Rezultatul operațional, financiar și profitul brut:

La 30.09.2025 EBITDA a înregistrat o valoare negativă, de -7,43 milioane lei, în principal din cauza scăderii marjei brute impactată de lipsa veniturilor/proiectelor în prima parte a anului. Nivelul indicatorului EBIT trece de la valoarea de +5,75 milioane lei la primele 9 luni 2024, la o pierdere operațională de -15,03 milioane lei, amortizarea menținându-se la un nivel similar anului anterior. Rezultatul operațional înregistrează o pierdere de -10,96 milioane lei, comparativ cu un profit de 5,75 milioane lei la 9 luni 2024.

În acest context pierderea brută se ridică la finalul T3 la -21 milioane lei, în timp ce rezultatul net a fost de -18,4 milioane lei.

BNET GROUP	30.Sept.2025	30.Sep.2024	Evoluție
EBITDA	(7.439.722)	13.155.581	-156,6%
Profit operațional (fără one-off)	(10.956.563)	5.751.843	-290,5%
Rezultat one-off (provizion litigiu)	(4.076.647)	-	-
EBIT	(15.033.210)	5.751.843	-361,4%
Ajustare SOP	(311.804)	(809.656)	-61,5%
Testare fond comercial (Goodwill impairment)	-	-	-
Costuri pre-achiziție M&A's	-	(45.510)	-100%
Câștig / pierdere titluri puse în echivalență	(139.967)	(27.363)	411,5%
Venituri / cheltuieli din evaluarea titlurilor	(2.298.423)	(4.438.694)	-48,2%
Alte venituri financiare	3.329.862	192.585	1629%

Cheltuieli financiare	(6.705.586)	(5.049.417)	32,8%
Profit brut	(21.159.128)	(4.426.211)	-378%
Profit net	(18.490.618)	(4.968.627)	-272,1%

Situația consolidată a poziției financiare – elemente cheie de bilanț la 9 luni:

Următoarele elemente merită menționate în analiza dinamicii situației financiare a grupului comparativ cu anul anterior:

1. Valoarea fondului comercial (goodwill) a scăzut de la 79,2 milioane lei la Septembrie 2024, la 64,5 milioane lei la Septembrie 2025 – datorită deconsolidărilor de companii odată cu vânzarea unor dețineri majoritare din FORT (decembrie 2024) și Optimizor (mai 2025)
2. Dintre toate pozițiile de active imobilizate, valoarea fondului comercial a fost cea care a cântărit cel mai mult în evoluția finală a indicatorului Total active imobilizate: la 30.09.2025 acesta era situat la valoarea de 110,8 milioane lei (vs 127,5 milioane lei la 30.09.2024 și 111,9 milioane lei la 31.12.2024)
3. Valoarea stocurilor înregistrată la 30.09.2025 era de 7,2 milioane lei (versus 17,7 milioane lei la 30.09.2024)
4. Cheltuielile înregistrare în avans se situat la o valoare relativ egală 14,2 milioane lei la 30.09.2025 versus 14,28 milioane lei la 30.09.2024.
5. Creanțele comerciale asupra clienților aveau valoarea de 70 milioane lei la 30 septembrie versus 139 milioane lei la perioada similară a anului trecut, o reducere cu 50% (similară cu reducerea cifrei de afaceri) . La Decembrie 2024 valoarea creanțelor comerciale se ridica la 124 milioane lei
6. Poziția de numerar din banci se situa, la 30 septembrie, la 33,6 milioane lei, versus 39,1 milioane lei în perioada echivalentă a anului trecut. Considerăm ca este un nivel confortabil pentru achitarea datoriilor comerciale și financiare.
7. În acest context, activele circulante totale au scăzut cu 59%, față de valoarea înregistrată la 30.09.2025, situându-se la 128,5 milioane lei la 30.09.2025. (și cu un procent similar – 57% față de 31.12.2024)
8. Valoarea capitalurilor proprii a înregistrat o reducere – odată cu înregistrarea rezultatului curent în perioadă – de la 77,1 milioane lei la 31.12.2024, la 58 milioane lei la 30.09.2025.
9. Datoriile comerciale au scăzut în linie cu cifra de afaceri, de la 148 milioane lei la 30.09.2024, până la 77,4 milioane lei la 30.09.2025, odată cu reducerea afacerilor grupului
10. Datoriile pe termen scurt au scăzut de la 197 milioane lei la începutul anului, până la 130 milioane lei la 30.09.2025 în timp ce Datoriile pe termen lung s-au redus de la 60,7 milioane la începutul anului, la 50,2 milioane lei.

Perspectivă anualizată a rezultatelor financiare

BNET GROUP	Trailing 12M T3 2025	*Trailing 12M T3 2024	Evoluție
Venituri din contracte cu clienții	278.788.176	391.902.424	-28,9%
Costul vânzărilor	(220.447.157)	(321.081.208)	-31,3%
Marja brută	58.341.019	70.821.216	-17,6%
Alte venituri	1.587.030	1.152.128	37,7%
Costuri de vânzare/distribuție	(20.880.721)	(19.700.352)	6%
Cheltuieli administrative	(47.148.443)	(41.087.520)	14,8%
EBIT	(8.101.115)	11.185.471	-172,4%
Rezultat one-off	(4.076.647)	206.855	-2070,8%
Profit operațional (fără one-off)	(4.024.468)	10.978.616	-136,7%
Cheltuieli cu SOP	(545.657)	(1.124.582)	-51,5%
Costuri preachiziție M&As	-	(426.685)	-100%
Impairment goodwill/fond comercial	(2.078.990)	-	
Câștig/(pierdere) titluri puse în echivalență	(152.146)	(67.993)	123,8%
Venituri financiare	1.556.743	(4.282.869)	-136,3%
Cheltuieli financiare	(8.265.606)	(6.833.924)	20,9%
Profit brut	(17.586.770)	(1.550.581)	1034,2%
Impozit pe profit	(1.687.678)	1.188.569	-242%
Profit net, din care:	(15.899.092)	(2.739.150)	480,4%
Profit net atribuibil societății mamă	(14.081.404)	2.680.968	-625,2%
Interese care nu controlează	(1.817.688)	(917.687)	98,1%

* din consolidare au fost eliminate rezultatele pilonului de securitate cibernetică, vândut în dec.2024

Din perspectivă anualizată (TTM) – ultimele 12 luni închise 30.09.2025 - veniturile totale din contractele cu clienții se ridică la 278 milioane lei (în scădere față de cele 392 milioane lei TTM 30.09.2024), marja brută depășește 58 milioane lei, în scădere cu 17%, iar Profitul operațional TTM se situează la -8 milioane lei, versus 11 milioane lei la TTM30.09.2024.

Indicatori conform Anexa 13 din Reg. ASF 5/2018

Indicator (formulă)	30.09.2025	30.09.2024	30.09.2023	30.09.2022
Indicatorul lichidității curente (Active curente/Datorii curente)	0,98	1,09	1,22	1,01
Indicatorul gradului de îndatorare (Datorii TL nete / Capital propriu)*100	85%	64%	63%	36%
Viteza de rotație a debitelor clienți (Sold mediu clienți / cifra de afaceri) x 270 zile	108 zile	134 zile	96 zile	105 zile
Viteza de rotație a activelor imobilizate (Cifra de afaceri / Active imobilizate)	1,56	2,18	2,22	1,19

Tranzacții intragrup

În cursul natural al operării activității de bază, dar și datorită structurii de grup, între companiile din grupul Bittnet există diverse tranzacții comerciale. În general încercăm să menținem la minimum aceste tranzacții, dar nu ne ferim să livrăm clienților soluțiile relevante pentru ei dacă acestea generează tranzacții intragrup. În primele 3 trimestre, situația tranzacțiilor intragrup este următoarea. Sumele relevante sunt în dreptul activității de tip „holding” (refacturări chirie, cheltuieli administrative, acordare împrumuturi intragrup).

Sumele sunt exprimate în ron:

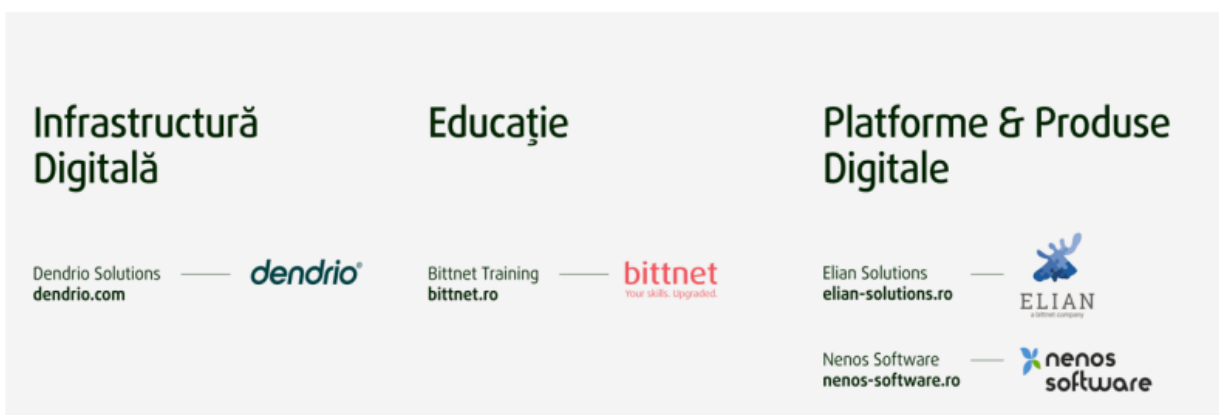
Compania din grup	BNET	DND SOL	ELIAN	ITP	NENOS	ELC	DND INNO	ELIAN DEV	DND TECH	BNET TRAINING	NONLIN
BITTNET SYSTEMS SA		(3,764,100)	(651,611)	(117,581)	(31,815)	(32,566)	(711,817)	(183,844)	(525,324)	(281,803)	
Refacturare alte cheltuieli administrative		(476,085)	(110,036)	(16,532)	(1,447)		(207,312)	(10,314)	(383,545)	(10,943)	
Refacturare cheltuieli M&A			(20,404)								
Refacturare cheltuieli sediu		(627,562)	(284,586)	(101,050)			(231,068)	(106,239)		(133,557)	
Servicii instruire		(19,464)					(16,589)			(11,199)	
Venituri Dobânzi		(1,271,001)								(8,926)	
Refacturare cheltuieli pe proiecte										(34,392)	
DENDRIO SOLUTIONS S.R.L.	(52,972)		(85,984)	(16,100)	(736)	(73,102)	(166,889)	(15,402)	4,941	(23,745)	
Licențe			(15,019)				(255)				
Refacturare alte cheltuieli administrative	(30,050)		(36,122)	(16,100)			(49,129)		(52)	(13,266)	
Refacturare Rebates furnizori							19,616		77,219		
Servicii suport și dezvoltare IT	(15,073)		(18,495)				(10,137)	(10,230)	(57,872)	(3,113)	
Refacturare cheltuieli pe proiecte							(67,938)		(470)		
DENDRIO INNOVATIONS S.R.L.	(1,151)	(1,168,120)	(1,109)	(274)					(16,256)		
Licențe		(213,381)									
Refacturare alte cheltuieli administrative	(1,151)	(1,076)	(1,109)	(274)							
Servicii suport și dezvoltare IT		(791,668)									
Venituri Dobânzi		(30,795)									
Refacturare cheltuieli pe proiecte		(58)							(1,136)		
ELIAN SOLUTIONS SRL	(9,711)										

Servicii suport și dezvoltare IT	(4,964)										
BITTNET TRAINING S.R.L.	(13,569)	(43,019)									
Refacturare cheltuieli pe proiecte	(13,569)										
ITPREPARED SRL	(38,573)	(1,930,109)	(39,960)				(39,612)	(22,477)	(115,791)	(39,439)	
Licențe		(2,321)									
Servicii suport și dezvoltare IT	(38,573)	(1,927,788)	(39,960)				(39,612)	(22,477)	(115,791)	(39,439)	
NENOS SOFTWARE SRL	(14,507)	(22,108)									(225,261)
Servicii suport și dezvoltare IT	(5,786)	26,227									(201,457)
NONLINEAR SRL					(255,730)						
Servicii suport și dezvoltare IT					(235,760)						
DENDRIO TECHNOLOGY S.R.L.	(5,455)	(1,205,088)					(277,830)				
Licențe							(9,113)				
Servicii suport și dezvoltare IT	(4,385)	(146,687)					(156,993)				
Echipamente IT	(1,070)	(15,264)					(16,361)				
Total	(135,938)	(8,132,546)	(778,664)	(133,955)	(288,281)	(105,668)	(1,196,149)	(221,723)	(652,431)	(344,987)	(225,261)

Structura Grupului la 30 Septembrie

Dacă la 30.09.2024 structura grupului era formată din 15 companii, la **30.09.2025** perimetrul de consolidare era format din doar 8 companii la care se adaugă compania-mamă Bittnet Systems SA, **organizate în 4 branduri comerciale** și în **3 piloni/verticale de afaceri** (business units)

1. Pilonul de **Educație** își desfășoară activitatea comercială sub Bittnet Systems SA, companie mamă a grupului și entitatea listată BVB precum și prin Bittnet Training SRL (fostă Equatorial Gaming);
2. Pilonul de **Infrastructură Digitală** conține companiile Dendrio Solutions SRL, Dendrio Innovations SRL (fostă Dataware Consulting) și Dendrio Technology SRL (fostă TopTech);
3. Pilonul **Platforme Digitale** este format în prezent din companiile Elian Solutions SRL și Elian Development Systems SRL (fostă Kepler Management Systems deținută integral de Elian Solutions) , Nenos Software SRL și Nonlinear SRL.



Pilonul Infrastructură Digitală – Dendrio

Pilon Infrastructură Digitală	30.Sept.2025	30.Sept.2024	Evoluție
Venituri din contracte cu clienții	140.995.836	271.156.543	-48%
Prestarea de servicii	32.131.311	38.550.788	-16,7%
Vânzarea de mărfuri	108.864.525	232.605.755	-53,2%
Costul vânzărilor	117.729.399	230.984.870	-49%
Mărfuri/materiale	88.880.547	201.947.595	-56%
Servicii	15.553.774	14.166.468	9,8%
OreOm	13.295.079	14.870.807	-10,6%
Marja brută	23.266.437	40.171.674	-42,1%
Alte venituri	967.015	1.729.410	-44,1%
Cheltuieli de vânzare/distribuție	11.256.121	10.430.119	7,9%
OreOm	9.399.002	9.230.271	1,8%
Publicitate	1.857.120	1.199.849	54,8%
Cheltuieli administrative, din care:	21.278.625	21.657.103	-1,7%
OreOm	9.475.035	9.822.873	-3,5%
Amortizare	4.793.418	4.900.918	-2,2%
Alte servicii terți	2.619.565	3.160.926	-17,1%
Diverse	4.390.607	3.772.386	16,4%
Profit operațional (fără one-offs)	(8.301.295)	9.813.862	-184,6%
EBIT	(8.301.295)	9.813.862	-184,6%

Dendrio

Anul 2025 se conturează ca un an deosebit de complex și imprevizibil pentru toți actorii implicați în piața tehnologică din România.

Deși contextul a fost nefavorabil în primele 9 luni, Dendrio a înregistrat în T3 venituri cu 36% mai mari față de T2. Practic, veniturile generate în acest al treilea trimestru au reprezentat peste 70% din totalul veniturilor cumulate în primele șase luni ale anului și peste 80% din marja brută generată pe aceeași perioadă.

Această tendință de creștere accelerată se menține și în trimestrul 4, consolidând caracterul atipic al anului 2025 cu o concentrație absolută pe ultima parte a anului. Estimăm că vom genera aproximativ 60% din veniturile clusterului de integrare în trimestrul final, ceea ce subliniază schimbările de dinamică în piață. Chiar dacă proiectele au înregistrat un ritm intens de creștere în a doua jumătate a anului, este important de subliniat că, pe parcursul primelor nouă luni, veniturile au fost cu 48% mai reduse comparativ cu aceeași perioadă din 2024. Dintre elementele semnificative ale trimestrului 3, amintim:

Semnare unui contract semnificativ: contractul în valoare de 143 milioane lei (fără TVA) este de tipul acord cadru, fără obligativitatea clientului de a atinge sumele maxime prevăzute, iar valoarea totală este dată de cantitatea maximă de produse ce urmează a fi comandate de beneficiar în baza unor contracte subsecvente ulterioare. Beneficiarul este un client din sectorul public, iar obiectul acordului cadru îl reprezintă furnizarea de echipamente (de stocare de tip hibrid pentru extinderea capacității și soluții de back-up) precum și servicii de instalare, configurare, punere în funcțiune, testare și asigurarea transferului de cunoștințe către beneficiar. Perioada de derulare este de 36 luni de la semnare. În acest moment suntem în livrarea primei faze din acest proiect, în baza unor prime contracte subsecvente semnate în luna noiembrie, a căror valoare este de aproximativ 60 milioane lei.

Semnarea unui nou contract de implementare de servicii de networking în afara României: în baza acestui contract echipele de field services vor începe implementarea unei infrastructuri de comunicații în Republica Cehă.

Semnarea primului contract de servicii pentru livrarea unei infrastructuri de comunicații pentru o bancă din Republica Moldova. Acest contract ne-a permis o primă interacțiune cu piața de IT din Republica Moldova – un prim pas în vederea evaluării potențialului de afaceri și posibilității de a extinde activitatea grupului în această țară.

Din perspectivă tehnologică, dorim să evidențiem primele proiecte implementate și operaționale care utilizează Gen AI, dezvoltate în colaborare cu partenerii din grup - compania Nenos Software. Aceste soluții sunt deja folosite de companii din industrii precum producția farmaceutică, energie și asigurări. Mai multe proiecte bazate pe Agentic AI sunt în prezent în faza de proof of concept, inclusiv în infrastructuri On Premise. Chiar dacă ne aflăm într-o etapă incipientă, aceste inițiative demonstrează potențialul semnificativ al acestor tehnologii pentru creșterea productivității companiilor care doresc să fie în avangarda transformării digitale.

Am început, de asemenea, procedura de autorizare ANRE pentru echipele field service, astfel încât acestea să poată efectua lucrări de joasă tensiune. Acest lucru ne va permite ca, spre sfârșitul anului, să începem extinderea proiectelor de implementare a infrastructurilor IT și către zona de alimentare electrică. Prin această extindere, vom putea ajuta clienții să acceseze fonduri suplimentare disponibile prin Fondul pentru Modernizare – Autoconsum și Stocare, de peste 500 milioane de euro.

Din perspectivă operațională, în septembrie 2025 am finalizat primul an în care companiile din structura pilonului de Infrastructură Digitală a grupului au fost consolidate sub brandul Dendrio. În această perioadă, procesele și sistemele interne au fost armonizate, portofoliul de clienți și soluții a fost restructurat, iar structura regională optimizată. De asemenea, am implementat procesul de rebranding la nivelul tuturor locațiilor Dendrio și am inaugurat un nou sediu în Timișoara.

Pilonul de Educație – Bittnet Training

Rezultatele trimestrului 3 mențin și confirmă strategia pe care ne-am propus-o la începutul anului.

În zona de portofoliu de cursuri am consolidat oferta de programe și parteneriatele existente. Am extins ecosistemul educațional prin lansarea a trei noi hub-uri: Cybersecurity, DevOps și Project Management – și am semnat două parteneriate strategice noi, cu APMG (cursuri Agile PM) și ServiceNow. În Trimestrul 4 ne concentrăm pe livrarea proiectelor Copilot, dezvoltate împreună cu partenerii internaționali din LLPA (Leading Learning Partners Association) și vendorii globali, cu obiectivul de a susține creșterea veniturilor până la finalul anului, și continuăm dezvoltarea ofertei de cursuri AI, inclusiv în format de abonament, adresate atât companiilor, cât și publicului individual.

Departamentul de marketing a fost calibrat pe obiectivul de creștere sustenabilă, utilizând un sistem riguros de OKR-uri (Objectives and Key Results) măsurabile. Abordarea strategică vizează creșterea calității conversiilor și dezvoltarea unui pipeline comercial solid, cu efect financiar direct pe termen scurt și mediu. Implementarea a combinat tactici digitale cu eficiență ridicată: SEO, SEM, automatizări, PR, email marketing și evenimente fizice și digitale – optimizate pentru a maximiza rata de conversie. Aceste direcții sunt aprofundate și scalate în finalul acestui an. De la începutul anului până la finalul T3 am generat un pipeline total de 1 milion euro cu o valoare închisă cu won (proiecte câștigate) de 347 mii euro.

În echipa Demand Generation ne-am structurat activitatea în două zone principale: transformarea lead-urilor în oportunități de business transferate echipei de Sales/Vânzări, asigurând un potențial de creștere a Revenue-ului și continuarea livrării cursurilor în programul "Competențe în tehnologii avansate pentru IMM-uri" organizat de Autoritatea pentru Digitalizarea României. În cadrul acestui proiect, în T3 am livrat un total de 18 clase cu un număr de 104 participanți.

În trimestrul al treilea, echipa de Sales B2B a câștigat 105 proiecte cu o valoare totală de 430 mii euro, contribuind la atingerea țintelor propuse pentru această perioadă din an. Totalul proiectelor încă deschise și cu posibilitate de livrare în anul în curs este de aprox. 1.320.000 euro, ceea ce conferă încredere în atingerea țintelor bugetate pilonului de Educație pentru 2025.

Departamentul BID a atins o valoare totală a proiectelor câștigate, în T3, de 552 mii euro, care urmează să fie implementate până la finalul anului 2025. Ne concentrăm pe dezvoltarea de proiecte în sectorul public și pe consolidarea parteneriatelor relevante, în paralel cu implementarea proiectelor deja câștigate și cu urmărirea rezultatelor pentru inițiativele aflate în evaluare.

Echipa Training Delivery a avut un trimestru 3 solid, cu 102 clase livrate și 1.276 cursanți instruiți (medie de 12 participanți/clasă). Au fost gestionate peste 100 de cereri de proiect și menținută colaborarea cu 10 parteneri activi, cu un nivel de satisfacție peste 4.3 din maxim 5, în rândul formularelor de feedback.

Pentru finalul de an, echipa organizează un eveniment de inspirație pentru traineri, contribuie la programul AI MBA și consolidează abordarea de learning journey, vizând impactul și aplicarea cunoștințelor în organizațiile clienților. Estimăm finalizarea anului cu un volum constant și performanță ridicată în livrare de traininguri.

Pilon Educație	30.Sep.2025	30.Sep.2024	Evoluție
Venituri din contracte cu clienții	8.299.514	7.870.217	5,5%
Prestarea de servicii	8.299.514	7.870.217	5,5%
Vânzarea de mărfuri			
Costul vânzărilor	4.064.752	3.785.775	7,4%
Mărfuri/materiale	216.280	239.976	-9,9%
Servicii	2.848.977	2.851.871	-0,1%
OreOm	999.496	693.928	44%
Marja brută	4.234.761	4.084.442	3,7%
Alte venituri	32.578	40.388	-19,3%
Cheltuieli de vânzare/distribuție	2.372.220	3.120.362	-24%
OreOm	1.787.987	2.551.451	-29,9%
Publicitate	584.233	568.911	2,7%
Cheltuieli administrative, din care:	2.692.138	2.375.418	13,3%
OreOm	667.204	146.489	355,5%
Amortizare	1.404.389	1.214.671	15,6%
Alte servicii terți	409.055	628.078	-34,9%
Diverse	211.490	386.181	-45,2%
Profit operațional (fără one-offs)	(797.020)	(1.370.950)	-41,9%
EBIT	(797.020)	(1.370.950)	-41,9%

Pilonul de Platforme digitale și Software

Pilon Platforme & software	30.Sep.2025	30.Sep.2024	Evoluție
Venituri din contracte cu clienții	24.441.723	20.035.179	22%
Prestarea de servicii	15.419.056	15.066.558	2,3%
Vânzarea de mărfuri	9.022.667	4.968.621	81,6%
Costul vânzărilor	17.646.941	14.225.951	24%
Mărfuri/materiale	5.886.475	4.007.061	46,9%
Servicii	(371.113)	(509.685)	
OreOm	12.131.579	10.728.576	-27,2%
Marja brută	6.794.782	5.809.228	13,1%
Alte venituri	69.368	74.453	17%
Cheltuieli de vânzare/distribuție	994.759	1.013.962	-6,8%
OreOm	847.964	640.034	-1,9%
Publicitate	146.795	373.928	32,5%
Cheltuieli administrative, din care:	4.201.267	3.754.192	-60,7%
OreOm	1.713.791	2.170.585	11,9%
Amortizare	868.967	754.199	-21%
Alte servicii terți	872.367	298.229	15,2%
Diverse	746.142	531.178	192,5%
Profit operațional (fără one-offs)	1.668.123	1.115.526	40,5%
EBIT	1.668.123	1.115.526	49,5%

Elian

La 30.09.2025 **Elian** a realizat o cifră de afaceri ce a depășit 22 milioane lei, cu 23% mai mult decât în aceeași perioadă a anului 2024, fiind menținut ritmul de creștere pentru anul în curs. Structura cifrei de afaceri împărțită pe cele 3 tipuri de venituri, este următoarea: 40% pondere venituri din implementare, 40% venituri din licențierea produsului, 20% venituri din suport. Am continuat să menținem focusul pe proiectele mari, cu număr mare de utilizatori licențiați pe tehnologia SaaS. La finalul T3 am depășit pragul de 800 utilizatori BC SaaS licențiați.

În T3, **Elian** a demarat 11 proiecte noi, din care 3 reprezintă proiecte de upgrade/migrare la ultima versiune de Business Central, 1 proiect este pentru implementarea add-on localizare **Elian Solutions**, și 7 sunt implementări noi. Cumulat cu evoluția proiectelor în desfășurare din perioadele anterioare, au generat venituri din implementări reprezentând 40% din totalul cifrei de afaceri.

Veniturile din serviciile de suport au reprezentat 20% din venituri. Se menține trendul observat de la începutul anului, și anume o diminuare a cerințelor suplimentare raportate la întreg portofoliu, ca urmare a deciziei tot mai multor clienți de a nu mai investi în dezvoltarea soluțiilor mai vechi și de a le upgrada la ultimele versiuni de sistem Business Central, cu licențierea în SaaS. În contrapartida, observăm creșterea constantă a veniturilor din servicii de implementare – și upgrade, venituri generate de clienții existenți. De asemenea, având în vedere faptul ca marea majoritate a proiectelor lucrate în 2025 sunt proiecte mari, cu fluxuri complexe și perioadă lungă de implementare, predarea acestora către departamentul de suport și generarea de venituri recurente se va face preponderent începând cu anul 2026, când ne așteptăm să înregistrăm o creștere în valoare absolută a veniturilor din serviciile de suport.

Elian investește constant în dezvoltarea competențelor echipei, certificarea/recertificarea membrilor săi fiind un proces continuu.

O noutate legată de resurse este faptul că, pe parcursul trimestrului 3, echipa de suport și mentenanță s-a consolidat, în momentul de față având 15 consultanți dedicați ce preiau și soluționează cerințele clienților din portofoliul. Cele 15 resurse sunt împărțite în 2 echipe coordonate de câte un team leader cu experiență relevantă în domeniu. Concomitent cu procesul de consolidare al echipei, s-au definitivat și stabilizat procedurile de lucru, pentru a asigura trasabilitate și timpi optimi de răspuns în preluarea, planificarea și soluționarea cerințelor, ajungând în prezent la o medie de 300 cerințe soluționate săptămânal, pentru un portofoliu de aproximativ 400 companii gestionate de acest departament.

Nenos Software & Nonlinear

Trimestrul 3 a reprezentat pentru cele două companii **Nenos Software & Nonlinear** consolidarea direcției „product-first”, accelerând dezvoltarea tehnologică și creșterea adopției produselor proprii pe piețe internaționale. Continuăm să rămânem aproape de clienți și să transformăm feedback-ul în îmbunătățiri reale ale soluțiilor noastre AI. T3 este un pas înainte în maturizarea și scalarea produselor noastre AI. Am demonstrat reziliență, capacitate de adaptare și focus pe direcțiile cu cel mai mare potențial.

Produse și Inovații: Kontext

Interesul pentru soluția propriu dezvoltată este în creștere constantă, confirmat de numărul tot mai mare de proiecte pilot și implementări în producție. Avem deja primii clienți, iar feedbackul acestora validează impactul concret al modulului în automatizarea proceselor din cadrul companiilor partenere

Am finalizat implementarea unui Agentic AI complex pentru un client major din industria Pharma. Soluția automatizează complet fluxul de creare a ofertelor tehnico-financiare, scurtând semnificativ timpul de pregătire a documentelor. Investim constant în componente interne reutilizabile pentru a reduce timpul de implementare în viitoarele proiecte AI

DeDup for SharePoint:

Suntem în faza de testare finală pentru versiunea SaaS, care va simplifica implementarea și va crește accesibilitatea. În acest moment 177 de clienți activi la nivel global folosesc DeDup în mediile lor de lucru. Pe lângă creșterea cererilor și veniturilor, oferim suport constant și colectăm feedback direct pentru dezvoltarea roadmap-ului.

Dezvoltarea competențelor interne

O parte din colegii web sunt în proces de instruire în Python și Agentic AI, pentru a se alătura proiectelor AI în desfășurare. Considerăm această tranziție o investiție în viitor și în diversificarea capabilităților echipei.

Nenos Academy

Academia rămâne momentan în pauză, întrucât concentrăm toate resursele în dezvoltarea produselor AI și scalarea acestora. Explorăm însă opțiuni de relansare într-un format nou, adaptat identității actuale a Nenos.

Relația cu Clienții

Continuăm să consolidăm colaborările existente, menținând standarde ridicate de suport, comunicare și livrare. Flexibilitatea și capacitatea de adaptare rapidă rămân elemente puternice ce ne diferențiază pe piață.

Provocări & Obiective: La capitolul provocări enumerăm câteva de care ne-am lovit pe perioada întregului an: accelerarea vânzărilor enterprise, scalarea internațională în ritm cu evoluția produselor precum și prioritizare eficientă a resurselor în context competitiv.

Obiective pentru perioada următoare:

- ✓ lansarea comercială a DeDup SaaS
- ✓ extinderea numărului de clienți AI enterprise (BID & Pharma)
- ✓ reducerea timpilor de implementare prin reutilizarea componentelor interne
- ✓ consolidarea echipei pe zona de competențe AI

Costuri alocate Grupului

În afara de fluxurile operaționale de zi cu zi generate de activitatea curentă a companiilor ce compun perimetrul de consolidare, grupul Bittnet mai realizează cheltuieli specifice organizării tip holding precum și, atunci când este cazul de astfel de proiecte – din activitatea de M&A (achiziții și fuziuni de alte companii) sau cheltuieli legate de menținerea la tranzacționare a instrumentelor financiare emise și tranzacționabile pe sistemele Bursei de Valori București – acțiuni/obligațiuni.

Costuri de Grup	30.Sep.2025	30.Sep.2024	Evoluție
Alte venituri	-	773	
Cheltuieli de vanzare/distributie	258.359	234.791	10%
OreOm	-	-	-
Publicitate	258.359	234.791	10%
Cheltuieli administrative, din care:	7.344.660	3.572.577	105,6%
OreOm	1.607.367	2.193.588	-26,7%
Amortizare	526.714	533.950	-1,4%
Alte servicii terti	908.592	754.305	20,5%
Diverse	4.301.986	90.734	4641%
Profit operational (fără one-offs)	(3.526.372)	(3.806.595)	-7,4%
EBIT	(7.603.019)	(3.806.595)	

Evenimente semnificative la nivelul Grupului în T3 și ulterioare perioadei de raportare

[Semnarea unui contract semnificativ de tipul acord-cadru, de către Dendrio Solutions](#)

[Prelungirea unui produs bancar de creditare – Dendrio Technology](#)

[Convocare și AGOA și AGEA pentru alegerea de noi membri CA](#)

[Alegerea unei noi componente a Consiliului de Administrație](#)

[Semnarea unui contract semnificativ de furnizare cursuri de securitate cibernetică](#)

[Rambursarea unui contract de împrumut acordat lui Impetum Investments](#)

Riscuri

Reamintim ca investiția în acțiunile sau obligațiunile emise de Bittnet comportă un număr de riscuri specifice instrumentelor financiare dar și industriei în care emitentul și grupul de companii activează, ori contextului economic în care grupul Bittnet își desfășoară activitatea. Acestea sunt descrise pe larg în Documentul de înregistrare Universal publicat pe pagina emitentului de la BVB și pe site-ul propriu:

<https://investors.bittnet.ro/document-de-inregistrare/>

Contact relația cu investitorii:

investors@bittnet.ro

<https://investors.bittnet.ro>

Anexa 1 – “Alternative Performance Measurements”

Indicator	Definiție / Mod de calcul	De ce este relevant
Profit Operațional	Este vorba despre profitul activității de bază, activității de a ne deservi clienții. Ia în calcul veniturile și cheltuielile asociate activității curente și ignoră veniturile și cheltuielile financiare, sau cele nelegate de activitatea de servicii IT. Se obține eliminând din rezultatele fiecărei linii de business elementele de venituri și cheltuieli (cash sau non cash) care nu au de-a face cu activitatea curentă. Cele mai semnificative ajustări (diferențe între profitul brut și Profitul Operațional) sunt: 1. Eliminarea rezultatului financiar (adunarea la profitul brut a cheltuielilor și scăderea veniturilor de tip financiar) 2. Eliminarea ajustărilor IFRS, noncash, legate de Stock Option Plan 3. Eliminarea pozițiilor de tip alte venituri și alte cheltuieli (elemente nerepetabile, nelegate de activitatea de bază) 4. În cazul situațiilor anului 2021, retratate în 2023, odată cu aplicarea noului cadru conceptual privind IFRS 3 combinări de întreprinderi – costurile aferente M&A de succes, care anterior erau capitalizate, au fost corectate din zona de active, prin P&L – aceasta retratare retroactivă a fost exclusă din calculul profitului operațional	Activitatea operațională (numită și ‘curentă’ sau ‘de bază’) reprezintă afacerile companiei. Astfel se măsoară performanța și activitatea afacerilor versus concurența, indiferent de mediul de taxare, de cadrul contabil de raportare sau de modul de finanțare al societății (mixul dintre capitaluri proprii și împrumutate, costurile de menținere la cota bursei, etc). Cu alte cuvinte, acesta este rezultatul pe care compania (sau fiecare segment de business) l-ar avea dacă ar opera ca o companie finanțată integral din surse proprii (din ‘equity’ – capitalurile acționarilor).
„Marja Brută”, sau „gross margin”, sau „GM” sau “marjă”	Formula de calcul a acestui indicator este „Venituri MINUS cheltuieli directe” („revenue minus COGS (cost of goods sold)”). Astfel, din facturile emise clienților, se scade valoarea cheltuielilor direct asociabile acelor proiecte (obținerii acelor venituri). În cazul proiectelor de revânzare licențe software, cumpărăm o licență cu 90 lei și o vindem către client cu 100 lei. Diferența este „Marja Brută” (sau „Gross Margin”). În cazul în care facturăm unui client servicii de implementare a unui proiect de cloud, marja brută reprezintă diferența dintre veniturile facturate către client și costul pentru orele – om necesare implementării, indiferent dacă inginerul care realizează implementarea ne este angajat sau un subcontractor.	Acest indicator este „PIB”-ul companiei, este „valoarea adăugată” pe care noi o producem pentru partenerii noștri. Acest indicator reflectă nu doar ce valoare aducem clienților, dar, întorcându-ne privirea spre interiorul companiei, reflectă sumele de bani pe care le avem la dispoziție pentru a acoperi cheltuielile fixe.

Situații Financiare (neauditate)

BITTNET SYSTEMS SA

RAPORTARE INTERIMARĂ CONSOLIDATĂ

SITUAȚII FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU 9 LUNI ÎNCHEIATE LA 30 SEPTEMBRIE
2025

ÎNTOCMITE ÎN CONFORMITATE CU OMFP NR.
2844/2016 ȘI STANDARDELE
INTERNAȚIONALE DE RAPORTARE
FINANCIARĂ ADOPTATE DE UNIUNEA
EUROPEANĂ, REVIZUITE

CUPRINS

SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A REZULTATULUI GLOBAL.....	3
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A POZIȚIEI FINANCIARE	4
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A FLUXURILOR DE TREZORERIE	5
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A MODIFICĂRILOR ÎN CAPITALURILE PROPRII.....	6
NOTA 1. INFORMAȚII GENERALE.....	7
NOTA 2. BAZA ÎNTOCMIRII SITUAȚIILOR FINANCIARE	11
NOTA 3. ESTIMARI ȘI RAȚIONAMENTE CONTABILE ESENȚIALE	12
NOTA 4. INFORMAȚII PE SEGMENTE DE ACTIVITATE EXCLUZÂND ACTIVITĂȚILE ÎNTRERUPTES.....	13
NOTA 5. VENITURI DIN CONTRACTE CU CLIEȚII	16
NOTA 6. CLASIFICAREA CHELTUIELILOR DUPĂ NATURĂ	18
NOTA 7. VENITURI ȘI CHELTUIELI FINANCIARE	19
NOTA 8. ACTIVITĂȚI ÎNTRERUPTES	20
NOTA 9. COMBINĂRI DE ÎNȚEPRINDERI	21
NOTA 10. TITLURI	25
NOTA 11. CAPITALURI SI REZERVE.....	27
NOTA 12. INTERESE CARE NU CONTROLEAZĂ	31
NOTA 13. OBLIGAȚIUNI.....	32
NOTA 14. IMPRUMUTURI BANCARE	35
NOTA 15. INFORMAȚII PRIVIND RELAȚIILE CU PĂRȚILE LEGATE.....	36
NOTA 16. DATORII CONTINGENTE.....	37
NOTA 17. EVENIMENTE ULTERIOARE DATEI BILANȚULUI	41

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
 pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
 (toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A REZULTATULUI GLOBAL

	Notă	30 sept 2025	30 sept 2024
Activități continue			
Venituri din contracte cu clienții	[5]	173,737,073	299,061,940
Costul vanzarilor		(139,441,092)	(248,996,596)
Marja brută		34,295,980	50,065,343
Alte venituri		1,068,960	1,845,025
Cheltuieli vânzare		(14,881,460)	(14,799,235)
Cheltuieli generale și administrative		(35,828,494)	(32,168,945)
Alte cheltuieli		-	(45,510)
Câștig / (pierdere) titluri puse în echivalență	[10]	(139,967)	(27,363)
Pierderi din investiții evaluate la valoarea justă prin profit sau pierdere	[10]	(2,298,423)	(4,438,694)
Venituri financiare	[7]	3,329,862	192,585
Cheltuieli financiare	[7]	(6,705,586)	(5,049,417)
Profit / (pierdere) brut(ă)		(21,159,128)	(4,426,211)
Impozit pe profit		2,668,509	(542,417)
Profit / (pierdere) din activități continue		(18,490,618)	(4,968,627)
Activități întrerupte			
Profit / (pierdere) net(ă) din activități întrerupte		-	17,884
Profit net, din care:		(18,490,618)	(4,950,744)
afertent Societății-mamă		(18,472,034)	(6,754,767)
afertent intereselor minoritare		(18,585)	1,804,024
Alte elemente ale rezultatului global		-	-
Total Rezultat global		(18,490,618)	(4,950,744)
afertent Societății-mamă		(18,472,034)	(6,754,767)
afertent intereselor minoritare		(18,585)	1,804,024

Raportarea financiară consolidată interimară de la pagina [3] la pagina [42] a fost aprobată și semnată la data de 28 noiembrie 2025.

Mihai Logofătu
Director General

Adrian Stănescu
Director Financiar

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
 pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
 (toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A POZIȚIEI FINANCIARE

	Note	30 septembrie 2025	31 decembrie 2024
ACTIVE			
Active imobilizate			
Fond comercial		64,531,266	67,950,004
Alte imobilizări necorporale		8,817,968	8,661,920
Imobilizări corporale		5,639,317	7,058,287
Drepturi de utilizare		19,924,350	22,412,622
Titluri puse în echivalență	[10]	6,131,886	1,271,853
Alte imobilizări financiare		(1,324,419)	378,633
Impozit amânat		7,090,443	4,165,763
Total active imobilizate		110,810,810	111,899,083
Active circulante			
Stocuri		7,240,178	4,811,756
Servicii în curs de execuție		14,204,840	15,324,838
Creanțe comerciale		54,257,916	105,920,420
Alte creanțe		15,838,900	18,138,601
Active financiare la valoarea justă		3,389,843	5,710,669
Numerar și echivalente		33,626,507	73,355,404
Total active circulante		128,558,184	223,261,688
TOTAL ACTIVE		239,368,994	335,160,771
CAPITALURI ȘI DATORII			
Capital social		63,417,672	63,417,672
Prime de emisiune		31,934,768	31,934,768
Alte elemente de capitaluri proprii		(28,591,269)	(28,669,257)
Rezerve		2,104,581	2,104,581
Rezultat reportat		(16,621,258)	1,581,052
Capital aferent societății mamă	[11]	52,244,494	70,368,816
Interese care nu controlează	[12]	6,134,811	6,826,502
Total capitaluri și rezerve		58,379,305	77,195,318
Datorii pe termen lung			
Obligațiuni	[13]	21,146,475	30,718,474
Împrumuturi bancare	[14]	14,321,184	12,525,113
Datorii Leasing		14,731,362	17,479,202
Total datorii pe termen lung		50,199,021	60,722,790
Datorii curente			
Obligațiuni	[13]	10,433,911	167,365
Împrumuturi bancare	[14]	15,169,055	15,974,109
Datorii Leasing		6,981,641	6,422,410
Dividende de plată		75,942	544,411
Datorii privind impozitul pe profit		92,552	794,758
Datorii contractuale		15,428,974	19,038,100
Datorii comerciale		68,073,230	136,778,390
Alte datorii		9,380,315	16,258,583
Provizioane		5,155,048	1,264,538
Total datorii curente		130,790,667	197,242,663
Total datorii		180,989,688	257,965,453
TOTAL CAPITALURI ȘI DATORII		239,368,994	335,160,771

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
 pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
 (toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A FLUXURILOR DE TREZORERIE

		30 septembrie 2025	30 septembrie 2024
Profit net		(18,490,618)	(4,950,744)
Ajustări pentru:			
Cheltuieli cu amortizarea		7,593,488	7,754,642
Cheltuieli privind activele cedate		262,847	488,974
Beneficii acordate angajaților SOP		311,804	809,656
Ajustări pentru deprecierea stocurilor		-	(111,516)
Provizioane		3,890,510	-
Cheltuieli aferente achizițiilor de interese de participare		-	45,510
Cheltuieli privind dobânzile și alte costuri financiare		5,531,062	5,073,921
Cheltuieli cu impozitul pe profit		(2,668,509)	556,947
Venituri din dobânzi și alte venituri financiare		(507,659)	(279,839)
Câștig/Pierdere plasamente titluri	[10]	(523,776)	4,525,902
Câștig/Pierdere titluri puse în echivalență	[10]	139,967	27,363
Profit din exploatare înainte de variația capitalului circulant		(4,460,885)	13,940,815
Variația soldurilor conturilor de creanțe		54,043,441	(74,575,019)
Variația soldurilor conturilor de stocuri		(2,428,422)	(13,371,519)
Variația soldurilor conturilor de datorii		(73,271,180)	47,924,572
Numerar generat din exploatare		(26,117,046)	(26,081,151)
Impozit pe profit plătit		(958,376)	(1,971,588)
Numerar net din activități de exploatare		(27,075,422)	(28,052,739)
Activități de investiții:			
Plăți pentru achiziționarea de filiale/afaceri, +/- numerar achiziționat		(4,977,000)	(7,607,155)
Plăți pentru achiziționarea de interese minoritare		(5,000,000)	1
Încasări din vânzarea de interese de participare, +/- numerar vândut		7,565,316	-
Împrumuturi acordate entităților legate		130,000	150,000
Achiziții de imobilizări corporale și necorporale		(1,424,814)	(1,448,445)
Alte investiții în active financiare		-	-
Încasări din alte investiții financiare		21,010	1,467,912
Dividende încasate		-	78,225
Dobânzi încasate		361,595	312,346
Numerar net din activități de investiție		(3,323,893)	(7,047,117)
Activități de finanțare:			
Încasări din emisiune de acțiuni		-	-
Vânzări acțiuni proprii		-	2,496,315
Răscumpărări acțiuni proprii		(233,815)	-
Trageri de împrumuturi bancare		5,325,669	9,229,809
Rambursări de împrumuturi bancare		(4,334,653)	-
Încasări din emisiunea de obligațiuni		-	6,197,011
Rambursări din emisiuni de obligațiuni		-	-
Dobânzi datorii leasing		(871,473)	(1,008,233)
Plăți datorii leasing		(4,932,104)	(5,173,714)
Dobânzi plătite		(3,965,042)	(3,790,558)
Dividende plătite aferente intereselor minoritare		(318,165)	(3,679,470)
Numerar net din activități de finanțare		(9,329,581)	4,271,160
Creșterea netă a numerarului și echivalentelor de numerar		(39,728,896)	(30,828,696)
Numerar și echivalente de numerar la începutul exercitiului financiar		73,355,404	70,013,171
Numerar și echivalentele de numerar la sfârșitul exercițiului financiar		33,626,508	39,184,476

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
 pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
 (toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A MODIFICĂRILOR ÎN CAPITALURILE PROPRII

		Capital social	Prime de emisiune	Alte elemente de capitaluri proprii	Rezerve legale	Rezultat reportat	Total capitaluri	Interese care nu controlează	Total capitaluri proprii
31 dec 2023		63,417,672	31,934,768	(16,150,032)	1,355,734	(7,714,326)	72,843,816	8,449,099	81,292,914
Profit net		-	-	-	-	(6,754,767)	(6,754,767)	1,804,024	(4,950,744)
Alte elemente ale rezultatul global		-	-	-	-	-	-	-	-
Total Rezultat global		-	-	-	-	(6,754,767)	(6,754,767)	1,804,024	(4,950,744)
Majorare capital social BNET		-	-	-	-	-	-	-	-
Majorări capital social subsidiare		1,019,026	(1,019,026)	-	-	-	-	6,571,537	6,571,537
Beneficii acordate angajaților SOP	[11]	-	-	809,656	-	-	809,656	-	809,656
Răscumpărări acțiuni proprii	[11]	-	-	-	-	-	-	-	-
Vânzări acțiuni proprii	[11]	-	-	2,496,315	-	-	2,496,315	-	2,496,315
Achiziții interese minoritare	[12]	-	-	(3,427,888)	-	-	(3,427,888)	-	(3,427,888)
Interese care nu controlează	[12]	-	-	-	-	2,178,463	2,178,463	(335,588)	1,842,875
Repartizare dividende		-	-	-	-	-	-	(414,984)	(414,984)
30 septembrie 2024		64,436,697	30,915,742	(16,271,949)	1,355,734	(12,290,631)	68,145,594	16,074,086	84,219,680
31 dec 2024		63,417,672	31,934,768	(28,669,257)	2,104,581	1,581,052	70,368,816	6,826,502	77,195,318
Profit net		-	-	-	-	(18,472,034)	(18,472,034)	(18,585)	(18,490,618)
Alte elemente ale rezultatul global		-	-	-	-	-	-	-	-
Total Rezultat global		-	-	-	-	(18,472,034)	(18,472,034)	(18,585)	(18,490,618)
Majorare capital social BNET		-	-	-	-	-	-	-	-
Majorari capital social subsidiare		-	-	-	-	-	-	-	-
Beneficii acordate angajaților SOP	[11]	-	-	311,804	-	-	311,804	-	311,804
Răscumpărări acțiuni proprii	[11]	-	-	(233,815)	-	-	(233,815)	-	(233,815)
Vânzări acțiuni proprii	[11]	-	-	-	-	-	-	-	-
Achiziții interese minoritare	[12]	-	-	-	-	-	-	-	-
Interese care nu controlează	[12]	-	-	-	-	269,724	269,724	(176,146)	93,578
Repartizare dividende		-	-	-	-	-	-	(496,961)	(496,961)
30 septembrie 2025		63,417,672	31,934,768	(28,591,269)	2,104,581	(16,621,258)	52,244,494	6,134,811	58,379,305

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 1. INFORMAȚII GENERALE

Structura grupului și a activităților operaționale

Situațiile financiare includ informațiile financiare consolidate ale societății mamă Bittnet Systems S.A. („Emitentul”), cu sediul social în București, Str. Sergent Ion Nuțu, nr. 44, One Cotroceni Park, Corp A și Corp B, etaj 4, sector 5, și a următoarelor filiale, toate filialele fiind înregistrate în România:

	30 sept 2025	31 dec 2024
FILIALE - % deținere		
Dendrio Solutions	96,5%	96,5%
Dendrio Innovations (ex Dataware Consulting)	96,5%	96,5%
Dendrio Technology (ex Top Tech)	96,5%	96,5%
IT Prepared (*)	-	50,2%
Bittnet Training (ex Equatorial Gaming)	100%	100%
Elian Solutions	61,69%	61,69%
Elian Development Systems (ex Kepler Management)	61,69%	61,69%
Nenos Software	60,97%	60,97%
Nonlinear	60%	60%
(*) Grupul a vândut integral participația deținută în IT Prepared în Mai 2025		
INTERESE MINORITARE		
E-Learning Company	23%	23%

Situațiile financiare consolidate includ rezultatele combinării de afaceri prin metoda de achiziție. În situația poziției financiare, activele, datoriile și datoriile contingente identificabile ale achizitorului sunt recunoscute inițial la valorile lor juste la data achiziției. Rezultatele operațiunilor achiziționate sunt incluse în situația consolidată a rezultatului global de la data obținerii controlului (Dataware Consulting – Mai 2023, Kepler Management Systems – Noiembrie 2023).

Bittnet Systems S.A.

Bittnet a fost înființată în anul 2007 și s-a concentrat pe furnizarea de training IT și soluții de integrare, bazate pe tehnologiile liderilor de piață precum Cisco, Microsoft, Dell, Oracle, HP, VMware, Google, Amazon Web Services.

Procesul de evoluție continuă a Grupului, atât prin lansarea de produse și servicii noi cât și prin achiziții continue a condus la dimensiunea curentă în care activitatea este organizată în centre (“celule”) cât mai independente, în zone de interes - “piloni de dezvoltare” sau “business units” (Training, Cloud & Infrastructure, Cybersecurity și Business applications & Software development), care reprezintă subdomenii de activitate din aria de IT&C Services. Bittnet este astăzi un conglomerat ce oferă expunere investitorilor către întreaga industrie de IT&C din România.

Acțiunile Bittnet (simbol BNET) sunt listate pe Piața Reglementată a BVB și fac parte din principalii indici ai BVB.

a) Divizia de Educație

Această divizie conține 2 companii (**Bittnet Systems** și **Bittnet Training** (fosta Equatorial Gaming și care a absorbit Equatorial Training și Computer Learning Center în decembrie 2024), cărora li se alătură deținerea minoritară în **The E-Learning Company**), ce oferă training adulților în două domenii: Technical Skills și Human Skills atât în format clasic, față-în-față, Virtual Remote dar și conduse de instructor sau în format eLearning. Training-urile oferite permit accesul experților la tehnologie prin predarea competențelor IT, de la cele de bază (de ex.: Microsoft Office Suite) până la cele mai avansate (Cloud, DevOps, Cybersecurity). Portofoliul de business training conține management de proiect, managementul serviciilor IT, business intelligence, CRM, ERP, Agile, etc.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

The E-Learning Company S.A.

The E-Learning Company are un portofoliul de soluții și produse diverse structurat pe mai multe direcții care acoperă domenii ca dezvoltare personală și profesională, comunicare, vânzare și negociere, marketing, resurse umane, project management, Microsoft Office, finanțe, limba engleză, etc.

Ca urmare a contractului de investiție, Bittnet a avut alocat un loc în Consiliul de Administrație al E-Learning Company. Între timp, societatea a revenit la administrarea cu un administrator unic, activitatea consiliului de administrație încetând.

b) Divizia de Digital Infrastructure (Cloud & Infrastructure)

Această divizie conține actualmente 3 companii (**Dendrio Solutions**, **Dendrio Innovations** (fostă Dataware Consulting), **Dendrio Technology** (fostă Top Tech, care a absorbit 2Net Computer în decembrie 2024)) ce oferă soluții complexe de IT către clienți din segmentele corporate, large corporate, enterprise și public sector din toată țara dar și din străinătate (în special CEE și SUA).

Soluțiile oferite pornesc de la infrastructură fizică de comunicații, securitate perimetrală, sisteme video, sisteme de tip digital signage și sisteme de calcul și printing și continuă cu proiectarea și implementarea arhitecturilor IT complexe de tip data center/ hibride sau cloud, enterprise networking, platformelor de cybersecurity și implementarea platformelor software aferente, inclusiv a platformelor de colaborare (de tip modern workplace).

Serviciile oferite sunt atât în regim clasic (project-based) cât și în format „managed services”, cele de tip managed fiind livrate cu precădere clienților din piețele mature, europene și din Statele Unite.

Dendrio Solutions

Soluțiile IT furnizate de Dendrio includ: servicii de consultanță generală, servicii de evaluare IT, servicii de implementare și migrare, servicii de întreținere și suport, servicii de optimizare a infrastructurii și servicii de training IT. Compania este singurul integrator de tip "hybrid multi-cloud" din România, consolidând poziția sa de companie certificată de către cei mai importanți furnizori IT din lume, concentrându-se pe cloud și cybersecurity.

Dendrio Technology (fostă Top Tech)

Top Tech SRL este o companie românească, integrator de produse și servicii IT&C, cu afaceri în zona Transilvaniei. În prezent, TopTech are încheiate parteneriate cu unii dintre cei mai importanți producători de tehnologie, precum Dell sau HP, pentru livrarea de echipamente, soluții și servicii tehnologice. Compania are peste 80 de angajați și colaboratori fiind unul dintre cei mai importanți integratori IT în partea de centru și vest a României. TopTech are birouri deschise în Deva, Sibiu, Timisoara, Cluj-Napoca, Alba-Iulia și Medias.

2Net Computer

2NET Computer SRL a fost o companie românească cu experiență de peste 20 de ani în furnizarea de produse și servicii IT&C cu precădere în zona Brașov și centrul țării pentru clienți locali și internaționali cu prezență în județele Brașov, Harghita și Covasna. 2Net Computer furnizează produse și soluții de tehnologie de la principalii venditori internaționali, printre competențe aflându-se: proiectarea și implementare de sisteme tehnice de securitate; soluții & servicii de tehnologie pentru configurarea de echipamente, servere, storage, networking, software, virtualizare, securitate hardware & software; comercializarea de componente hardware / PC / imprimante, copiatoare & multifuncționale/ scannere.

În decembrie 2024, 2Net Computer a fost absorbită de Dendrio Technology (biroul regional Brașov).

Dendrio Innovations (fostă Dataware Consulting)

Dataware Consulting este unul dintre cei mai importanți integratori de soluții și servicii de tehnologie privind implementarea și configurare de infrastructuri IT, rețele de date, storage și soluții de securitate de la principalii venditori internaționali de tehnologie.

IT Prepared (rebranduit: Optimizor)

IT Prepared SRL este o companie de servicii IT fondată în 2016, specializată în furnizarea de servicii suport IT și servicii managed pentru gestionarea infrastructurilor IT, primordial către clienți din România.

IT Prepared a fost deconsolidată la nivel de bilanț la 31.05.2025, în urma vânzării integrale a participăției Grupului către Arctic Stream.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

c) Divizia de Cybersecurity

Această divizie a conținut 3 companii (**Fort S.A. - fostă Global Resolution Experts, GRX-Advisory și ISEC Associates**) ce oferă servicii de securitate cibernetică către clienți de tip corporate, large corporate, enterprise și public sector din toată țara.

ISEC Associates

ISEC Associates este o companie specializată în servicii complete de audit de securitate, consultanță și testare. ISEC ajută companiile să identifice, evalueze, securizeze și gestioneze securitatea informațiilor. Prin achiziționarea ISEC, Bittnet si-a dezvoltat poziția pe piața securității cibernetice.

Fort (fostă Global Resolution Experts) & GRX Advisory (GRX-A)

Fort (fostă Global Resolution Experts) este o companie de servicii profesionale în zona de cybersecurity, ce oferă teste de penetrare, dar și proiectare, implementare și mentenanță de soluții de cybersecurity. Fort deține integral GRX Advisory SRL și ISEC Associates cu servicii similare.

Serviciile oferite de Fort sunt similare cu cele oferite de ISEC: servicii profesionale în zona de cybersecurity: Audit de conformitate IT, Servicii de teste de penetrare pentru aplicații Web și infrastructură IT, pentru beneficiari din România și Uniunea Europeană; Servicii de proiectare, implementare și mentenanță sisteme de management IT și securitate informațională pentru conformitatea cu standardele ISO27001, ISO9001, ISO20000; Servicii de proiectare a controalelor și a sistemelor de securitate IT ce urmează a fi implementate (VPN, Antivirus/AntiX, DLP, NAC, IDS/IPS); Servicii de proiectare arhitectură soluții tehnice de infrastructură IT privind integrarea sistemelor informatice financiare în Cloud Public; Servicii de proiectare arhitectură soluții tehnice de infrastructură IT pentru implementarea sistemelor informatice complexe în sectorul public (fără participarea la implementarea respectivelor soluții de către beneficiari).

Toate cele 3 companii care constituiau divizia de Cybersecurity a Grupului au fost deconsolidate la nivel de bilanț la 31.12.2024, în urma vânzării integrale a participației Grupului către fondurile de investiții alternative Agista Investmens și Impetum Investments.

d) Divizia de Business applications & Software development

În prezent, această divizie conține 4 companii: **Elian Solutions, Elian Development Systems (fostă Kepler Management Systems), Nenos Software & Nonlinear.**

Elian Solutions

ELIAN Solutions este specializată în furnizarea de servicii de implementare, dezvoltare și suport pentru soluții ERP (Enterprise Resource Planning) Microsoft Dynamics 365 Business Central. În calitate de partener Microsoft de lungă durată, ELIAN a deținut statutul de Gold Partner până în 2022, iar în prezent este Certified Solution Provider (CSP) pentru Business Applications, fiind pionier în Europa de Est în cadrul noului program de parteneriat cloud al Microsoft. Soluția implementată de ELIAN le permite companiilor să cunoască situația stocurilor, a creanțelor și a datoriilor, să poată previziona, interalia cash-flow-ul, să urmărească producția, centrele de cost și multe altele.

Elian Development Systems (fostă Kepler Management)

În noiembrie 2023 Grupul a informat investitorii și piața despre semnarea contractului de achiziție părți sociale pentru cumpărarea companiei Kepler Management Systems. Kepler Management este o companie similară ca profil și afaceri cu Elian Solutions, fiind unul din principalii parteneri Microsoft în România pentru implementarea și suportul soluției de ERP (enterprise resource planning / planificarea resurselor unei întreprinderi) Microsoft Dynamics 365 Business Central.

Nenos Software & Nonlinear

Nenos Software este o companie de dezvoltare software la comandă, cu focus în domeniul Artificial Intelligence și Machine Learning (AI/ML). Nonlinear SRL este un SPV înființat pentru accesarea unei finanțări europene; activitatea este una de dezvoltare software product-based, focusat pe dezvoltarea unei platforme de digitalizare și automatizare procese din cadrul companiilor mici și medii folosind tehnologii de low code/no code și machine learning.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

Conducerea Grupului

Având în vedere apropierea expirării mandatelor Consiliului de Administrație, la finalul lunii ianuarie 2024, emitentul a convocat Adunarea Generală a Acționarilor pentru data de 25 ianuarie 2024 pentru alegerea unui nou Consiliu. În urma exprimării voturilor, acționarii au ales un Consiliu de Administrație pentru un mandat de 4 ani și care avea următoarea componență:

- 1) **Ivylon Management SRL** – administrator executiv, prin **Mihai Alexandru Constantin Logofătu**. La data 30.09.2025, Mihai Logofătu deține un număr de 55.651.882 acțiuni ceea ce reprezintă 8,77% din capitalul social. Mihai Logofătu este co-fondator al Bittnet Systems.
- 2) **Anghel Lucian Claudiu** – administrator neexecutiv, care deține la 30.09.2025 un număr de 5.468.395 acțiuni ale Emitentului adică un procent de 0,86% din capitalul social.
- 3) **Eccleston Square Capital Limited** reprezentată prin **Ciucu Bogdan-Andrei** – administrator neexecutiv. La data alegerii în funcția de membru CA, precum și la data de 30.09.2025, dl. Ciucu ori societatea Ecclestone nu dețineau acțiuni ale emitentului.
- 4) **Constantinescu Gabriel-Claudiu** – administrator neexecutiv. La data alegerii în funcția de membru CA, precum și la data de 30.09.2025, dl. Constantinescu nu deținea acțiuni ale emitentului.
- 5) **Quercus Solutions SRL** reprezentată prin **Micheș Paul** – administrator neexecutiv. La data alegerii în funcția de membru CA, precum și la data de 30.09.2025, dl. Micheș ori societatea Quercus Solutions nu dețineau acțiuni ale emitentului.

În interiorul perioadei de raportare, respectiv în prima parte a lunii septembrie, 3 dintre cei 5 membri ai Consiliului de Administrație au înaintat societății scrisorile de renunțare la mandate cu respectarea preavizului de 60 zile, respectiv administratorii: Eccleston Square Capital Limited – reprezentată prin dl. Ciucu Bogdan-Andrei, Quercus Solutions SRL – reprezentată prin dl. Micheș Paul și dl. Constantinescu Gabriel-Claudiu.

În data de 08.09.2025, Societatea a convocat Adunarea Generală a Acționarilor pentru data de 21.10.2025, pe ordinea de zi regasindu-se alegerea de noi membri pentru Consiliul de Administrație. În urma depunerii candidaturilor și a voturilor exprimate de acționari în Adunarea Generală din 21.10.2025, au fost aleși 3 noi administratori care completează structura Consiliului de Administrație: dl Aurel Constantin Podariu, dl Cristian Ion Logofătu și Marketing Expert Consulting SRL – prin reprezentant Adinel Tudor.

Astfel, la data redactării prezentului document, Noua structura a Consiliului de Administrație al Bittnet Systems SA este:

- 1) **Ivylon Management SRL** – administrator executiv, prin **Mihai Alexandru Constantin Logofătu**
- 2) **Anghel Lucian Claudiu** – administrator neexecutiv.
- 3) **Podariu Aurel Constantin** – administrator neexecutiv
- 4) **Logofătu Cristian Ion** – administrator neexecutiv
- 5) **Marketing Expert Consulting SRL**, prin **Adinel Tudor** – administrator neexecutiv

Mandatele noilor administratori aleși în AGA din 21.10.2025 sunt aliniate mandatelor administratorilor existenți respectiv până în ianuarie 2028.

Managementul operațional al Bittnet Systems este asigurat de: **Mihai Logofătu** – CEO și co-fondator și **Adrian Stănescu** – CFO, împreună cu **Cristian Herghelegiu** – VP Tehnologie și **Cristina Rațiu** – CEO Educație. Cele 4 persoane sunt identificate ca fiind management cheie din perspectiva IFRS.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 2. BAZA ÎNTOCMIRII SITUAȚIILOR FINANCIARE

a) Declarația de conformitate

Situațiile financiare ale Grupului au fost întocmite în conformitate cu Standardele Internaționale de Raportare Financiară adoptate de Uniunea Europeană („IFRS UE”), și în conformitate cu OMFP 2844/2016, cu modificări și completări, „pentru aprobarea reglementărilor contabile conforme cu Standardele Internaționale de Raportare Financiară”.

Raportarea consolidată pentru **perioada de 9 luni încheiată la 30 septembrie 2025** a fost întocmită în conformitate cu IAS 34 „Raportarea financiară interimară”. Această raportare nu include toate informațiile și prezentările care ar fi solicitate într-un set complet de situații financiare conform IFRS și trebuie citite în corelație cu situațiile financiare anuale 2024.

Grupul a aplicat aceleași politici contabile și metode de evaluare în raportarea interimară ca pentru situațiile financiare anuale.

Există o serie de standarde, modificări la standarde și interpretări emise de IASB care sunt eficiente în perioadele contabile viitoare pe care Grupul a decis să nu le adopte anticipat. Grupul evaluează în prezent impactul acestor noi standarde și modificări contabile, însă nu anticipează un impact semnificativ.

Situațiile financiare consolidate au fost întocmite în baza convenției costului istoric, cu excepția activelor financiare deținute pentru vânzare și evaluate la valoare justă prin contul de profit și pierdere, și în baza principiului continuității activității. Situațiile financiare consolidate sunt prezentate în LEI, care este și moneda funcțională a Grupului.

b) Continuitatea activității

Anul 2024 a fost caracterizat de o tracțiune mai lentă, o perioadă prelungită de finalizare a proiectelor și o cerință mai mare pentru customizarea soluțiilor livrate. A fost un an în care industria IT a resimțit puternic tăierile de costuri, iar clienții și-au menținut strâns bugetele în prima parte a anului, analizând cu mai multă atenție achizițiile și investind cu multă prudență.

Grupul are active nete curente în valoare de 26.019 mii lei 31 decembrie 2024 lei (20,073 mii lei la 31 decembrie 2023) și suficiente disponibilități în numerar în valoare de 70,355 mii lei (70,013 mii lei la 31 decembrie 2023), înregistrând cash flow-uri din operațiuni pozitive în ambii ani. Grupul monitorizează atent indicatorii de lichiditate – conversia creanțelor în numerar, tranzacțiile cu clienții și furnizorii, etc.

În baza analizei cash flow-urilor viitoare la nivel de segment de business și a analizei obligațiilor existente, precum și în baza rezultatelor anului 2024, Conducerea Grupului consideră că principiul continuității activității este aplicat corespunzător în pregătirea situațiilor financiare la 30 septembrie 2025.

Ciclicitatea/sezonalitatea veniturilor

Istoric, având în vedere sezonalitatea bugetelor și a modelelor de cheltuieli din sectorul IT&C din România și la nivel global, cele mai semnificative rezultate ale Bittnet au fost întotdeauna înregistrate în ultimele luni ale anului, mai exact în trimestrul 4 al fiecărui an. Menționăm acest aspect deoarece pe toată perioada cât am fost listați pe piața AeRO, am publicat doar rezultate semestriale, iar investitorii nu au avut ocazia să înțeleagă în totalitate performanța noastră de la un trimestru la altul.

Orientativ, în istoria companiei, rezultatele din primele nouă luni au reprezentat aproximativ 60% din cifra de afaceri a anului, iar trimestrul 4, aproximativ 40%. Acest lucru se datorează specificului clienților noștri, companii mari, foarte mari și chiar gigant, care operează cu bugete anuale.

NOTA 3. ESTIMARI ȘI RAȚIONAMENTE CONTABILE ESENȚIALE

Grupul face anumite estimări și ipoteze cu privire la viitor. Estimările și raționamentele sunt evaluate continuu pe baza experienței istorice și a altor factori, inclusiv așteptările cu privire la evenimentele viitoare care se consideră rezonabile în respectivele circumstanțe. În viitor, experiența reală poate diferi de aceste estimări și ipoteze. Estimările și ipotezele care prezintă un risc semnificativ de a genera o ajustare materială a valorilor contabile ale activelor și pasivelor în următorul exercițiu financiar sunt discutate mai jos.

Raționamente esențiale

- Recunoașterea veniturilor – relația principal/agent cu privire la revânzarea de licențe software
- Recunoașterea mărcii Bittnet
- Recunoașterea programului de fidelizare a angajaților/colaboratorilor prin oferirea de acțiuni – „SOP”

Estimări și ipoteze

- Evaluarea contraprestației aferente programului de fidelizare a angajaților/colaboratorilor prin oferirea de acțiuni – „SOP”
- Evaluarea ajustărilor pentru deprecierea creanțelor
- Evaluarea legată de testul de depreciere a fondului comercial

Cu excepția evaluării activelor financiare deținute pentru vânzare și a valorii estimate pentru ajustarea creanțelor, Grupul nu deține active și datorii incluse în situațiile financiare care necesită evaluarea și/sau prezentarea valorii juste.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 4. INFORMAȚII PE SEGMENTE DE ACTIVITATE EXCLUZÂND ACTIVITĂȚILE ÎNTRERUPE

Raportarea pe segmente de activitate se face într-un mod consecvent cu raportarea internă către principalul factor decizional operațional. Principalul factor decizional operațional, care este responsabil cu alocarea resurselor și evaluarea performanței segmentelor de activitate, a fost identificat ca fiind Conducerea executivă care ia deciziile strategice.

Bittnet Group operează actualmente pe trei divizii cheie: Educație, Cloud & Infrastructură, Business application & Software development.

- **Educație** - această divizie conține 2 companii (**Bittnet Systems** și **Equatorial Gaming, rebranduită Bittnet Training**), ce oferă training adulților în două domenii: Technical Skills și Human Skills atât în format clasic, față-în-față, Virtual Remote dar și conduse de instructor sau în format eLearning. Training-urile oferite permit accesul experților la tehnologie prin predarea competențelor IT, de la cele de bază (de ex.: Microsoft Office Suite) până la cele mai avansate (Cloud, DevOps, Cybersecurity). Portofoliul de business training conține management de proiect, managementul serviciilor IT, business intelligence, CRM, ERP, Agile, etc.
- **Cloud & Infrastructură** - această divizie conține 3 companii (**Dendrio Solutions, Dendrio Innovations (fostă Dataware Consulting)** și **Dendrio Technology (fostă Top Tech)** ce oferă soluții complexe de IT către clienți din segmentele corporate, large corporate, enterprise și public sector din toată țara dar și din străinătate (în special CEE și SUA).

Soluțiile oferite pornesc de la infrastructură fizică de comunicații, securitate perimetrală, sisteme video, sisteme de tip digital signage și sisteme de calcul și printing și continuă cu proiectarea și implementarea arhitecturilor IT complexe de tip data center/ hibride sau cloud, enterprise networking, platformelor de cyber security și implementarea platformelor software aferente, inclusiv a platformelor de colaborare (de tip modern workplace). Serviciile oferite sunt atât în regim clasic (project-based) cât și în format „managed services”, cele de tip managed fiind livrate cu precădere clienților din piețele mature, europene și din Statele Unite.

Cea de-a patra companie din cadrul diviziei de Cloud & Infrastructură – **IT Prepared**, a fost vândută la finalul lunii mai 2025.

- **Business applications & Software development** - această divizie conține 4 companii: **Elian Solutions, Elian Development Systems (fosta Kepler Management), Nenos Software & Nonlinear**.

Elian Solutions și Elian Development Systems sunt specializate în furnizarea de servicii de implementare pentru soluții ERP (Enterprise Resource Planning), Microsoft Dynamics 365 Business Central. Soluția implementată de Elian le permite companiilor să cunoască situația stocurilor, a creanțelor și a datoriilor, să poată previziona, interalia cash-flow-ul, să urmărească producția, centrele de cost și multe altele.

Nenos Software este o companie de dezvoltare software la comandă, cu focus în domeniul Artificial Intelligence și Machine Learning (AI/ML). Nonlinear SRL este un SPV înființat pentru accesarea unei finanțări europene; activitatea este una de dezvoltare software product-based, focusat pe dezvoltarea unei platforme de digitalizare și automatizare procese din cadrul companiilor mici și medii folosind tehnologii de low code/no code și machine learning.

Divizia de Cybersecurity a Grupului (care a conținut 3 companii - **Fort (fostă Global Resolutin Experts), GRX-A și ISEC Associates**) a fost vândută la finalul lunii decembrie 2024.

Marja brută este principalul indicator pe care Conducerea îl urmărește în evaluarea performanței pe fiecare segment. De asemenea, costurile de vânzare sunt urmărite pe fiecare segment, în timp ce alte costuri generale și administrative nu au fost alocate.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
 pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
 (toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

REZULTATE OPERAȚIONALE

9 luni încheiate la 30 sept 2025	Educație	Digital Infra	Cybersecurity	BA & Software	Total
Total venituri	8,398,373	145,898,007	-	24,969,040	179,265,420
Venituri între segmente	(98,859)	(4,902,171)	-	(527,317)	(5,528,348)
Venituri din contracte cu clienții	8,299,514	140,995,836	-	24,441,723	173,737,073
Costul vânzărilor	(4,064,752)	(117,729,399)	-	(17,646,941)	(139,441,092)
Marja brută	4,234,761	23,266,437	-	6,794,782	34,295,980
Costuri de vânzare alocate	(2,372,220)	(11,256,121)	-	(994,759)	(14,623,101)
Alte venituri	32,578	967,015	-	69,368	1,068,960
Cheltuieli operaționale alocate	(1,287,749)	(16,485,207)	-	(3,332,300)	(21,105,257)
EBITDA pe segmente	607,370	(3,507,877)	-	2,537,090	(363,418)
Depreciere	(1,404,389)	(4,793,418)	-	(868,967)	(7,066,774)
Profit operațional per segment	(797,020)	(8,301,295)	-	1,668,123	(7,430,191)
Venituri financiare	12	167,963	-	18,586	186,561
Cheltuieli financiare	(262,594)	(5,289,891)	-	(208,721)	(5,761,206)
Alte cheltuieli					(311,804)
Cheltuieli nealocate					(7,842,487)
Profit brut din activitatea continuă	(1,059,601)	(13,423,224)	-	1,477,988	(21,159,128)
Profit brut din activitatea întreruptă			-		-

9 luni încheiate la 30 sept 2024	Educație	Digital Infra	Cybersecurity	BA & Software	Total
Total venituri	8,029,218	282,588,457	-	20,854,377	311,472,053
Venituri între segmente	(159,001)	(11,431,914)	-	(819,198)	(12,410,113)
Venituri din contracte cu clienții	7,870,217	271,156,543	-	20,035,179	299,061,939
Costul vânzărilor	(3,785,775)	(230,984,870)	-	(14,225,951)	(248,996,596)
Marja brută	4,084,442	40,171,674	-	5,809,228	50,065,343
Costuri de vânzare alocate	(3,120,362)	(10,430,119)	-	(1,013,962)	(14,564,444)
Alte venituri	40,388	1,729,410	-	74,453	1,844,251
Cheltuieli operaționale alocate	(1,160,747)	(16,756,184)	-	(2,999,993)	(20,916,924)
EBITDA pe segmente	(156,279)	14,714,780	-	1,869,725	16,428,226
Depreciere	(1,214,671)	(4,900,918)	-	(754,199)	(6,869,788)
Profit operațional per segment	(1,370,950)	9,813,862	-	1,115,526	9,558,438
Venituri financiare	(9,070,484)	(1,122,959)	-	1,245	(10,192,198)
Cheltuieli financiare	(851,202)	(4,044,632)	-	(288,743)	(5,184,576)
Alte cheltuieli					(855,166)
Cheltuieli nealocate					2,247,291
Profit brut din activitatea continuă	(11,292,636)	4,646,271		828,029	(4,426,211)
Profit brut din activitatea întreruptă			32,414		32,414

EBITDA per segment pe business a fost calculată ca profit operațional per segment plus deprecieri.

Costurile de vânzări nealocate, alte venituri nealocate, cheltuieli de exploatare și alte cheltuieli nealocate aparțin activității companiei listate Bittnet Systems (de ex. menținerea la tranzacționare a instrumentelor financiare – acțiuni și obligațiuni, cheltuieli de marketing și relația cu investitorii, cheltuieli juridice și de

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
 pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
 (toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

guvernanță corporativă, costuri de pre-achiziție de fuziuni și achiziții de companii noi) și nu pot fi alocate niciunuia dintre segmentele de activitate operaționale.

ACTIVE / DATORII

30 septembrie 2025	Educație	Digital Infra	Cybersecurity	BA & Software	Total
Active pe segment	15,424,526	174,624,489	-	23,557,607	213,606,622
Active nealocate					25,762,372
Total Active					239,368,994
Datorii pe segment	16,003,158	125,408,611	-	7,997,533	149,409,302
Datorii nealocate					31,580,386
Total Datorii					180,989,688

30 septembrie 2024	Educație	Digital Infra	Cybersecurity	BA & Software	Total
Active pe segment	15,907,320	274,348,358	-	20,726,458	310,982,136
Active nealocate					12,178,641
Total Active					323,160,777
Datorii pe segment	7,522,268	211,644,755	-	7,382,780	226,549,803
Datorii nealocate					30,834,431
Total Datorii					257,384,234

Principalele active nealocate sunt drepturile de utilizare și activele financiare aferente Bittnet Systems.

Principalele datorii nealocate sunt obligațiunile emise de Bittnet Systems pe piața reglementată din România.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 5. VENITURI DIN CONTRACTE CU CLIEŢII

Veniturile din contractele cu clienţii sunt detaliate în tabelul următor:

	30 sept 2025	30 sept 2024
Servicii de training	8,098,480	7,837,976
Soluţii IT de integrare servicii, mărfuri şi licenţe	47,732,027	53,620,726
Total	55,830,508	61,458,702
Vânzarea de mărfuri integrare IT	70,393,589	173,825,787
Licenţe	47,322,436	63,705,324
Licenţe recunoscute pe baza "netă" (*)	190,540	72,127
Vânzarea de mărfuri	117,905,366	237,603,238
Total	173,737,073	299,061,940

(*) În primele 9 luni din 2025, Grupul a acţionat ca şi Agent pentru vânzări totale de licenţe software în valoare de 1.271.343 ron (9 luni 2024: 651.858 ron) şi, ca atare, a recunoscut veniturile rezultate din revânzarea acestor licenţe software pe baza „netă”, i.e. marja brută rezultată în valoare de 190.540 ron (9 luni 2024: 75.127 ron) a fost recunoscută integral ca şi venit, cu zero costuri de vânzare.

Veniturile din perspectivă geografică

Serviciile sunt semnificativ prestate şi mărfurile livrate către entităţi din România.

Raţionamente esenţiale

Grupul a analizat prin prisma prevederilor IFRS 15 dacă acţionează în nume propriu („Principal”) în relaţia cu clienţii, respectiv dacă controlează bunurile şi serviciile promise înainte să transfere bunul sau serviciul unui client.

Analizând contractele de vânzare mărfuri (echipamente hardware şi licenţe software), Grupul Bittnet consideră că în majoritatea cazurilor are obligaţiile în nume propriu, şi deci acţionează ca „Principal” şi nu ca intermediar („Agent”). Pentru a ajunge la aceasta concluzie, Grupul a analizat procesele de comandă şi de livrare a echipamentelor şi licenţelor, momentul transferului drepturilor de către furnizor către Grup şi de la Grup către client, şi apariţia riscurilor asociate controlului.

Grupul vinde drepturile asupra mărfurilor produse de producători în combinaţie cu serviciile proprii cu valoare adăugată. Aceste servicii sunt de tipul „advisory” şi de tip „know-how” (fiind adesea guvernate şi certificate prin statutul de parteneri cu producătorii), asigurându-ne că soluţiile vândute clienţilor satisfac cerinţele specifice şi nevoile acestora. Aceste servicii sunt o parte integrantă şi esenţială a obligaţiilor asumate în faţa clienţilor, pentru că aceste servicii nu oferă o valoare separată clienţilor, şi nu sunt facturate separat. Combinaţia dintre serviciile de consultanţă calificată (pre- şi post-vânzare) şi mărfurile produse de producători este, în fapt, cea care asigură beneficiul clienţilor, sub forma unei soluţii customizate pe nevoile specifice (e.g. care asigură diverse opţiuni de upgrade si flexibilitate maximă) şi corepunzatoare din punct de vedere legal. De asemenea, şi după încheierea contractului, pe toată durata contractului Grupul este singurul punct de contact şi singurul răspunzător în faţa clientului pentru orice probleme (caz în care echipa Grupului rezolvă deficienţele şi/sau relaţionează cu producătorul pentru remedierea problemelor apărute) sau cerinţe suplimentare (e.g. software upgrade).

Chiar dacă echipamentele IT sau licenţele software vândute de Grup sunt produse de alte entităţi, promisiunea Grupului către clienţii proprii nu este de a produce acele mărfuri, ci de a le livra, iar adesea şi de a performa activităţi suplimentare precum instalarea, customizarea, combinarea, activarea, configurarea, optimizarea şi mentenanţa pe durata de funcţionare – acestea fiind elementele cheie ale obligaţiilor de executare asumate către clienţi. Din perspectiva clientului, promisiunea Grupului reprezintă o singură obligaţie de executare (i.e furnizarea unei soluţii customizate şi corespunzatoare din punct de vedere legal) iar Grupul îşi asumă riscul de executare pentru întreaga soluţie, ceea ce atestă controlul Grupului asupra

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

produselor în fluxul de livrare. Legat de livrarea către client, ea este realizată de Grup – care intră în posesia efectivă a mărfurilor (inclusiv a cheilor de activare a software-ului) și le transmite către clientul final, alături de procesele interne specifice de activare în portaluri destinate (proces efectuate de echipa Grupului). De asemenea, prin contractele încheiate cu producătorii, Grupul primește, conform statutului sau de partener autorizat, dreptul de a folosi proprietatea intelectuală a producătorului, care este separat de licențele efective vândute către clienți; ca atare, Grupul controlează întreaga promisiune către client înaintea livrării.

Deși în mod uzual Grupul nu are risc de stoc înainte de a primi comanda de la client, începând cu acel moment Grupul preia riscul de stoc, până la momentul transferului final al controlului asupra mărfurilor către clientul final. Chiar dacă prin definiție există un singur producător pentru fiecare tip de echipament sau licență software vândută clienților, Grupul poate decide să cumpere direct de la producător, sau de la orice alt furnizor autorizat (distribuitor, importator, whole-saler european, global, etc). Dacă, din orice motiv, livrarea către client nu este finalizată, sau nu se realizează cu succes (conform obligațiilor asumate către client), Grupul va rămâne în posesia mărfurilor fără a le putea returna către furnizor sau vinde către alt client. De asemenea, în anumite situații Grupul plasează comenzi în avans la furnizori (i.e. înainte de a primi comanda de la client) pentru a își asigura discount-uri de volum sau pentru a profita de prețuri avantajoase (asumându-și astfel în mod voluntar riscul de stoc), și ulterior transferă din mărfuri către clienți, pe măsură ce aceștia își confirmă intențiile de cumpărare.

În concluzie, Grupul face clienților o promisiune de a livra mărfurile, intră în posesia și controlul lor și stabilește prețurile de vânzare, în cadrul unor procese de negociere. Grupul are libertatea de a stabili prețurile cu clienții; astfel, Grupul poate acorda discounturi suplimentare, sau poate solicita creșterea prețului pentru a reflecta riscuri valutare, viteza de livrare, risc de neîncasare de la client, etc. Cu alte cuvinte, în fața clienților, Grupul este furnizorul mărfurilor, chiar dacă ele sunt produse de producători și/sau livrate de distribuitori, Grupul fiind integral responsabil de buna livrare a proiectelor agreate.

Suplimentar, Grupul are integral riscul de credit pentru întreaga contravaloare a mărfurilor (hardware și software) – comenzile odată plasate la furnizori (fie direct la producător fie la intermediarii autorizați) sunt nereturnabile. În evaluarea deciziei de a iniția și/sau continua relațiile de afaceri cu clienții, Grupul analizează doar abilitatea și intenția/bonitatea clienților de a plăti facturile la termen. Grupul are control complet asupra strategiei de vânzări, decide ce bunuri și servicii să oferteze, să livreze și în cele din urmă să implementeze/configureze.

Fără a aduce atingere celor de mai sus și luând în considerare și cele menționate în interpretarea („agenda decision”) furnizată de către Comitetul de interpretare și menținere a standardelor IFRS („IFRIC – IFRS Interpretation Committee”) în Mai 2022 cu privire la revânzarea licențelor software („software resellers”), Grupul analizează relațiile comerciale cu clienții săi, cu scopul de a identifica acele cazuri în care, în cursul unui an, a efectuat doar livrări de licențe software, cu o frecvență mică, tranzacțional, către un anumit client. Grupul consideră că aceste tranzacții reprezintă revânzări de licențe software standard („resale of standard software licences”), prin aceea că în aceste cazuri Grupul nu vinde drepturile asociate acestor licențe software în combinație cu serviciile proprii cu valoare adăugată, ci doar intermediază vânzarea acestora de la producători / distribuitori către clienții finali.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 6. CLASIFICAREA CHELTUIELILOR DUPĂ NATURĂ

Clasificarea cheltuielilor operaționale totale, după natură, pentru anii financiari 2024-2025 este detaliată în tabelul următor:

	30 sept 2025	30 sept 2024
Materiale și mărfuri	58,806,737	154,000,853
Licențe revândute	37,099,137	53,233,712
Cheltuieli de personal	36,993,505	36,951,852
Provizioane concedii neefectuate	-	-
Cheltuieli cu subcontractori	15,428,940	16,906,405
Amortizare	7,593,488	7,403,738
Servicii cloud	1,811,436	2,689,065
Chirii	347,885	274,350
Comisioane și onorarii	1,151,386	715,515
Publicitate	1,695,121	1,661,965
Deplasare și transport	411,965	500,184
Asigurări	477,259	327,104
Poștale și telecomunicații	313,263	266,708
Donații	38,533	79,188
Ajustări creanțe	-	-
Ajustări stocuri	-	(111,516)
Comisioane bancare	407,274	375,206
Servicii prestate de terți	21,029,780	18,661,125
Alte provizioane	3,890,510	(166,667)
Diverse	2,654,827	2,195,989
Total cheltuieli operaționale	190,151,046	295,964,777

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 7. VENITURI ȘI CHELTUIELI FINANCIARE

Detalii referitoare la venituri și cheltuieli sunt prezentate în tabelul următor:

VENITURI / CHELTUIELI FINANCIARE	30 sept 2025	30 sept 2024
Venituri din dobânzi	507,659	279,793
Venituri/(cheltuieli) din investiții	2,822,203	(87,207)
Venituri/(cheltuieli) din evaluarea titlurilor	(2,298,423)	(4,438,694)
Dobânzi bancare	(1,863,868)	(1,882,514)
Costuri factoring	(75,633)	-
Dobânzi obligațiuni emise	(2,720,087)	(2,184,705)
Dobândă Leasing	(871,473)	(962,202)
Venituri/(cheltuieli) nete diferențe de curs	(1,174,524)	(19,996)
Total	(5,674,147)	(9,295,525)

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 8. ACTIVITĂȚI ÎNTRERUPTЕ

La final de decembrie 2024, Grupul a vândut întreaga participație în Fort SA și subsidiarele sale, GRX Advisory și ISEC Associates.

Rezultatele activității întrerupte la 30 septembrie 2024 sunt prezentate mai jos:

	<u>30 septembrie 2024</u>
Venituri din contracte cu clienții	9,083,534
Costul vânzărilor	<u>(6,096,392)</u>
Marja brută	2,987,142
Alte venituri	91,599
Cheltuieli vânzare	(700,986)
Cheltuieli generale și administrative	(2,320,194)
Alte cheltuieli	-
Venituri financiare	47
Cheltuieli financiare	<u>(25,194)</u>
Profit brut	32,414
Impozit pe profit	<u>(14,530)</u>
Profit net din operațiuni	17,884
Câștig din vânzarea activității întrerupte (Nota 17)	-
Profit net din activități întrerupte	17,884

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 9. COMBINĂRI DE ÎNTREPRINDERI

Tranzacții 2025

a) Divizia de Educație

Schimbare denumire Equatorial Gaming în Bittnet Training

Ca parte a procesului de simplificare a structurii Grupului dar și din punct de vedere comercial, Equatorial Gaming, parte a pilonului Educație al grupului, a trecut printr-un proces de rebranding și i-a fost schimbată denumirea comercială, devenind astfel Bittnet Training. Schimbarea numelui a fost înregistrată în Registrul Comerțului în martie 2025.

b) Divizia de Cloud & Infrastructure (Digital Infrastructure)

Vânzarea deținerii majoritare în compania IT Prepared – Mai 2025

În luna mai 2025 conducerea a luat hotărârea de a vinde pachetul majoritar din compania de IT managed services IT Prepared (Optimizor). Prețul tranzacției s-a ridicat la 6,12 milioane lei.

În cei aproape 4 ani de apartenență la grupul Bittnet, Optimizor a trecut printr-un amplu proces de rebranding, desavârșindu-și noua identitate vizuală și de brand și a crescut afacerile de la de 2,34 milioane lei (în 2020 – anul precedent intrării în grup), la peste 9,77 milioane lei în 2024. De asemenea, Optimizor a distribuit dividende către compania-mamă Bittnet Systems SA, din profiturile realizate în această perioadă, în valoare de 2,2 milioane lei. Prin vânzarea pachetului de 50,2% din Optimizor, Bittnet a realizat o marjă a indicatorului IRR (internal rate of return) de aproximativ 40%.

Vânzarea pachetului majoritar din Optimizor se încadrează în strategia grupului Bittnet, anunțată încă de la începutul anului 2024, de a rentabiliza deținerile din portofoliu și de a simplifica structura de grup.

Achiziție dețineră minoritară Digital Intelligence Partners (DIP)

În luna iunie 2025, Dendrio Solutions SRL, parte din pilonul de infrastructură digitală al grupului, a realizat o investiție minoritară în compania axată pe produse de digitalizare Digital Intelligence Partners SRL. Plasamentul s-a ridicat la suma de 5 milioane lei, pentru care a achiziționat 23,35% din capitalul social și drepturile de vot ale companiei țintă.

c) Divizia de Business applications & Software development

Schimbare denumire Kepler Management Systems în Elian Development Systems

Ca parte a procesului de simplificare a structurii de grup, compania achiziționată la finalul anului 2023, Kepler Management Systems a trecut printr-un proces de rebranding și modificare a denumirii comerciale devenind astfel Elian Development Systems. Modificarea de nume a fost înscrisă în evidențele Registrului Comerțului în februarie 2025.

Tranzacții 2024

a) Divizia de Educație

Equatorial Gaming - schimbare formă juridică și structură acționariat în aprilie 2024

La finalul lunii aprilie 2024, Bittnet a decis (împreună cu acționarul fondator al Equatorial Gaming care mai deținea 1% din societate la data respectivă) să modifice forma juridică de organizare a Equatorial Gaming din societate pe acțiuni (SA) în societate cu răspundere limitată (SRL). De asemenea, acționarul fondator a fost de acord să cesioneze la valoare nominală dețineră minoritară pe care o mai avea în Equatorial Gaming către Bittnet Systems, respectiv cesiunea tuturor celor 1.430 de acțiuni nominative deține, cu valoare nominală de 1 leu și valoare totală de 1.430 lei. În urma operării înregistrărilor la nivelul Registrului Comerțului, Equatorial Gaming (rebranduită între timp în Bittnet Training) este deținută 100% de Bittnet Systems.

Computer Learning Center – majorare capital social prin conversie creanțe deținute de Bittnet Systems în iunie 2024

În luna iunie 2024 asociatul unic Bittnet Systems SA a hotărât majorarea capitalului social al CLC cu suma de 2.286.896 lei prin conversia creanțelor certe lichide și exigibile rezultate din: împrumutul intragrup în sumă

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

de 1.780.000 lei conform contractului de împrumut intragrup și actelor adiționale ulterioare, dobânda acumulata aferenta acestui împrumut în suma de 235.653 lei, precum și datorii comerciale ale CLC către asociatul său unic rezultate din activitatea curentă în valoare de 271.243 lei.

Fuziune companii din pilonul de Educație în decembrie 2024: Equatorial Gaming – Equatorial Training – Computer Learning Center

În data de 20.08.2024 a fost depus la Registrul Comerțului proiectul de fuziune dintre companiile parte din pilonul de Educație al grupului, respectiv între Equatorial Gaming SRL (în calitate de societate absorbantă) pe de o parte, și Equatorial Training SRL și Computer Learning Center SRL (în calitate de societăți absorbite), pe de altă parte. Proiectul a fost finalizat în 30.12.2024, iar la finalul acestuia părțile sociale ale celor 2 companii absorbite au fost anulate, activul și pasivul celor două fiind absorbite în Equatorial Gaming SRL. Toate contractele în desfășurare cu partenerii, clienții, furnizorii și angajații au fost preluate de Equatorial Gaming SRL.

b) Divizia de Cloud & Infrastructure (Digital Infrastructure)

Consolidarea deținerilor din cadrul pilonului sub Dendrio Solutions și majorarea capitalului social în aprilie 2024

Ca parte din planul de restructurare și simplificare a structurii grupului Bittnet, în luna aprilie 2024 conducerea Grupului a luat, împreună cu acționarii minoritari ai Dendrio Solutions, decizia de a consolida deținerile din pilonul de Digital Infrastructure sub entitatea juridică Dendrio Solutions. Astfel, Agista Investments și Bittnet Systems, asociați atât în Dendrio Solutions cât și în Top Tech, au cesionat deținerile lor în compania Top Tech către Dendrio Solutions. Prețul pentru achiziționarea a 14% din Top Tech de la Agista Investment a fost negociat de către Grup în condiții de piață concurențială la 3.750.000 lei.

De asemenea, Bittnet Systems a cesionat și deținerea sa în Dataware Consulting (28,87%) către Dendrio Solutions.

Ca rezultat al acestor tranzacții, Dendrio Solutions deține în mod individual, direct, 100% din părțile sociale ale Top Tech și Dataware Consulting, având în vedere profilurile de tip integrator de soluții și servicii IT&C pe care cele 3 companii le au.

În urma tranzacțiilor descrise mai sus, vânzătorilor (Agista Investments și respectiv Bittnet Systems) li s-au alocat părți sociale în Dendrio Solutions în cadrul unei majorări de capital social prin recunoașterea și conversia creanțelor certe lichide și exigibile. Tot în cadrul acestei operațiuni au fost convertite în capital (alocate părți sociale Dendrio) și creanțele celor 2 co-fondatori Dataware Consulting - Constantin Savu și Catalin Georgescu – în valoare totală de 5.000.000 lei, conform contractului de cesiune a diferenței de 30% din compania Dataware Consulting către grupul Bittnet din decembrie 2023.

Achiziție deținere minoritară Agista Investments în decembrie 2024

În decembrie 2024, Bittnet Systems a semnat certificatele de finalizare privind achiziția pachetului de 11,7765% din părțile sociale deținute de fondul de investiții alternative Agista Investments pentru suma de 16.828.603,38 lei. În acest sens au fost achiziționate de către Bittnet, în două tranșe (în 20.12.2024 și 24.12.2024) un număr de 90.014 părți sociale, având fiecare o valoare nominală de 10 lei și o valoare nominală totală de 900.140 lei. Cumpărătorul și vânzătorul din această tranzacție au stabilit prețul plecând de la o capitalizare a Dendrio Solutions de 142.899.896 lei.

Cesiunea de părți sociale s-a realizat după îndeplinirea unor clauze suspensive specifice acestor tipuri de tranzacții, inclusiv obținerii aprobării din partea Comisiei pentru Examinarea Investițiilor Străine Directe (CEISD) și a avut la baza rațiunea consolidării deținerilor din pilonul de Digital Infrastructure. Astfel, odată cu ieșirea fondului de investiții din acționariatul Dendrio Solutions, structura de deținere în societate este următoarea: Bittnet Systems – 96,501 % , Constantin Savu și Cătălin Georgescu – 3,499 %.

Rebranding octombrie-noiembrie 2024

Având în vedere dorința de consolidare a deținerilor și afacerilor din zona de integrare de produse și servicii IT (în cadrul pilonului de Digital Infrastructure) în jurul lui Dendrio Solutions dar și simplificării structurii de grup – companiile Dataware Consulting și TopTech, parte din pilonul de Digital Infrastructure alături de Dendrio Solutions, au trecut printr-un proces de rebranduire și schimbare de nume. Astfel, la finalul lunii octombrie 2024, compania Dataware Consulting a devenit Dendrio Innovations, iar compania TopTech a devenit Dendrio Technology, schimbări de denumire realizate și la nivelul Registrului Comerțului.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

Fuziune companii din pilonul Digital Infrastructure în decembrie 2024: Dendrio Technology (fostă Top Tech) – 2Net Computer

În data de 12.08.2024, a fost depus la Registrul Comerțului proiectul de fuziune – împreună cu restul documentelor suport necesare unei operațiuni de acest fel – dintre Top Tech SRL (în calitate de societatea absorbantă) și 2Net Computer SRL (în calitate de societatea absorbită) în linie cu planurile grupului Bittnet de a simplifica structura de grup și operațiunile. Proiectul a fost finalizat în 31.12.2024, iar la finalul acestuia părțile sociale ale 2Net Computer au fost anulate, activul și pasivul societății fiind absorbite în Dendrio Technology (fostă Top Tech).

c) Divizia de Cybersecurity

Fort SA: Majorare capital social și distribuție dividende – august/septembrie 2024

În 2 iulie 2024, acționarii Fort SA au participat la prima Adunare Generală organizată în calitate de companiei listată la Bursa de Valori București. Pe ordinea de zi s-au aflat două puncte care au vizat distribuția de dividende aferentă profitului anului 2023 în valoare totală de 1,008,836 lei (din care 414,984 plătibili către interesele minoritare) și o majorare de capital prin alocare de acțiuni gratuite – prin capitalizarea primelor de emisiune. Astfel, în luna August 2024 au fost realizată distribuția brută de 0,99 lei/acțiune iar în luna septembrie 2024 a fost efectuată alocarea de acțiuni gratuite, 10 acțiuni gratuite la 1 deținută la data de înregistrare.

Vânzare divizie Cybersecurity – decembrie 2024

În decembrie 2024, Bittnet Systems (în calitate de vânzător) și fondurile de investiții alternative Agista Investmens și Impetum Investments (în calitate de cumpărători) au semnat certificatele de finalizare privind tranzacționarea unui număr de 6.598.350 acțiuni Fort SA (58,8650% din capitalul social și din drepturile de vot), reprezentând întreaga deținere a Bittnet în compania Fort pentru suma de 23.490.126 lei. Această vânzare a reprezentat primul exit al unei companii din grupului Bittnet și se încadrează în strategia declarată public a Bittnet Systems în a simplifica structura grupului inclusiv prin vânzarea de filiale ori verticale de afaceri.

Transferul efectiv al deținerii Bittnet Systems în compania Fort s-a realizat prin intermediul mecanismelor pieței de capital, la prețul de 3,56 lei/acțiune iar ordinele de tranzacționare s-au executat pe piața DEALS a BVB în datele de 20.12.2024, 27.12.2024 și 30.12.2024. Pentru ultima tranșă din vânzarea Fort SA, Bittnet Sytems a acordat un împrumut lui Impetum Investments, contrapartea în tranzacție, în valoare de 5.150.000 lei, împrumut acordat pentru o perioadă de 6 luni și cu o dobândă de 6% pe an.

Toate cele 3 companii care au constituit divizia Cybersecurity a Grupului au fost deconsolidate la nivel de bilanț la 31.12.2024, în urma vânzării integrale a acțiunilor deținute de Grup către fondurile Agista Investments și Impetum Investments. Pilonul Cybersecurity a fost consolidat integral la nivel de cont de profit și pierdere în 2024, având în vedere că tranzacția de vânzare a avut loc la sfârșitul lunii decembrie 2024.

d) Divizia de Business applications & Software development

Eliau Solutions - majorarea capitalului social în mai 2024

La finalul lunii mai 2024 Bittnet Systems a cesionat deținerea minoritară de 24,2% în Kepler Management Systems către Eliau Solutions pentru suma totală de 1.429.651 lei. Prețul tranzacției intragrup a fost bazat pe costul total de achiziție pentru Kepler Management de 5.950.800 lei (adică contraprestația plătită plus costurile de preachiziție M&A), prin care Grupul a achiziționat 100% din Kepler Management de la acționarii inițiali în noiembrie 2023. În urma înregistrării noii structuri de capital în evidențele Registrului Comerțului, Kepler Management Systems este deținută 100% de Eliau Solutions.

Tot la finalul lunii mai, Bittnet Systems, alături de ceilalți 2 asociați ai Eliau Solutions, au luat decizia majorării capitalului social al Eliau Solutions cu valoarea creanțelor certe lichide și exigibile rezultate din cesiunea deținerii în Kepler Management, precum și prin conversia în capital a împrumutului intragrup în sumă de 3.100.000 lei, sumă acordată de Bittnet Systems către Eliau Solutions în noiembrie 2023 în vederea achiziției societății Kepler Management Systems.

În urma acestor operațiuni capitalurile proprii ale Eliau Solutions au fost majorate cu suma de 4.529.651 lei, prin conversia creanțelor certe lichide și exigibile ale Bittnet Systems, iar ponderea deținerii Bittnet Systems

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

În Elian Solutions a crescut până la 61,6878% după înregistrarea majorării în evidențele Registrului Comerțului. Valoarea înainte de capitalizare a Elian Solutions și a filialei sale deținută în totalitate, Kepler Management, a fost negociată de către Grup cu cei 2 acționari minoritari ai Elian Solutions în condiții de piață concurențiale la 16,2 milioane de lei, utilizând un multiplicator de 6,5x EV/profit net, bazat pe cifrele anului fiscal 2023.

Kepler Management – plată tranșe 2 și 3 tranzacție achiziție în ianuarie / aprilie 2024

În noiembrie 2023 Grupul a informat investitorii și piața despre semnarea contractului de achiziție părți sociale pentru achiziția companiei Kepler Management Systems. Prețul tranzacției a presupus o tranșă în valoare de 1.000.000 lei platibilă în acțiuni Bittnet Systems ce ar fi urmat a fi alocate în dreptul foștilor asociați Kepler într-o viitoare majorare de capital social. Printr-un act adițional la contractul de vânzare-cumpărare părți sociale, partile au agreeat plata în numerar a acestei tranșe, plata care a fost efectuată în cursul lunii ianuarie 2024.

Adițional, prețul cesiunii a mai presupus și o componentă variabilă determinată ca 1 x EBITDA individuală a Kepler aferentă anului 2023, componentă în suma de 1.560.215 lei ce a fost calculată și achitată în luna aprilie 2024, după închiderea situațiilor financiare anuale individuale ale Kepler pentru 2023.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
 pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
 (toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 10. TITLURI

a) Titluri puse în echivalență

i) The E-Learning Company

	30 sept 2025	31 dec 2024
E-Learning Company		
Sold inițial	1,271,853	2,797,884
Dividende distribuite	-	(57,500)
Câștig/(pierdere) titluri puse în echivalență	(139,967)	(39,541)
Impairment	-	(1,428,990)
Sold final	1,131,886	1,271,853

Grupul Bittnet deține un pachet de 23% în E-Learning Company. Investiția a fost contabilizată folosind metoda punerii în echivalență.

În primul semestru al anului 2025, Grupul a înregistrat prin titluri puse în echivalență partea aferentă deținerii (23%) din pierderea netă realizată de E-Learning Company în S1 2025.

ii) Digital Intelligence Partners

	30 sept 2025	31 dec 2024
Digital Intelligence Partners		
Sold inițial	5,000,000	-
Câștig/(pierdere) titluri puse în echivalență	-	-
Sold final	5,000,000	-

În luna iunie 2025, Dendrio Solutions SRL, parte din pilonul de infrastructură digitală al grupului, a realizat o investiție minoritară în compania axată pe produse de digitalizare Digital Intelligence Partners SRL. Plasamentul s-a ridicat la suma de 5 milioane lei pentru care a achiziționat 23,35% din capitalul social și drepturile de vot ale companiei țintă.

b) Alte active financiare (titluri) la valoare justă

	30 sept 2025	31 dec 2024
Softbinator Technologies SA	3,389,843	5,710,669
Arctic Stream SA	-	-
Total	3,389,843	5,710,669

Detalii

privind evoluția titlurilor la valoare justă în cadrul anului 2025 sunt prezentate în tabelul de mai jos:

	Arctic Stream	Softbinator Technologies	Total
Valoare 31.12.2024	-	5,710,669	5,710,669
Intrări	-	-	-
Ieșiri	-	-	-
Reevaluare	-	(2,320,826)	(2,320,826)
Valoare 30.09.2025	-	3,389,843	3,389,843

Softbinator Technologies

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

Softbinator este o companie de product development, specializată în designul, dezvoltarea și lansarea pe piață de produse software cu precădere în domeniile Fintech, MedTech/HealthTech și EdTech pentru clienți din Europa, America de Nord și Asia.

Softbinator este implicată în dezvoltarea de produse de soft, soluții web și mobile pentru digitalizarea procesului de educație, lifestyle/domeniul medical și sănătate, e-payments, comerț electronic, online gaming și a bifat în 2020 arii neexplorate în anii precedenți prin digital banking (inclusiv crypto), Internet of Things (IoT), Automotive și a explorat o nouă verticală în expertiza de e-commerce: marketplace-uri.

Bittnet deține un număr de 3.820.868 acțiuni, reprezentând 17,9086% din totalul acțiunilor Softbinator Technologies.

La 30.09.2025, investiția în acțiunile Softbinator Technologies a fost reevaluată folosind prețul mediu de tranzacționare pe piața AeRO din data de 30.09.2025.

Arctic Stream

Evaluarea la valoare justă

Arctic Stream este un integrator IT cu focus pe tehnologiile producătorului american Cisco Systems, competitor al Dendrio Solutions pe acest segment de piață.

Pe parcursul celui de-al treilea trimestru din 2024, Grupul a lichidat restul poziției pe care o mai deținea în Arctic Stream, astfel încât la finalul perioadei de raportare Grupul nu mai deținea acțiuni AST în portofoliu. Valoarea totală de vânzare a participației Grupului în acțiunile AST a fost de 1.471.321 lei.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 11. CAPITALURI SI REZERVE

Detalii privind capitalurile rezervele Grupului sunt prezentate în tabelul următor:

	<u>30 sept 2025</u>	<u>31 dec 2024</u>
Capital social	63,417,672	63,417,672
Prime de emisiune	31,934,768	31,934,768
Alte elemente de capitaluri proprii	(28,591,269)	(28,669,257)
Rezerve legale	2,104,581	2,104,581
Rezultat reportat	1,850,776	(3,752,793)
Rezultat global curent	(18,472,034)	5,333,845
Total	<u>52,244,494</u>	<u>70,368,816</u>

a) Capitalul social

Capitalul social al societății mamă, Bittnet Systems SA, include doar acțiuni ordinare cu o valoare nominală de 0,1 LEI /acțiune.

Structura acționariatului la fiecare dată de referință este prezentată în tabelul de mai jos:

Acționari și % deținere	<u>30 sept 2025</u>	<u>31 dec 2024</u>
IMPETUM INVESTMENTS S.A.	13,75%	13,75%
AGISTA INVESTMENTS S.R.L.	13,33%	13,33%
Mihai Logofătu	8,77%	8,77%
Cristian Logofătu	9,14%	8,59%
Alții	55,01%	55,56%
Total	<u>100%</u>	<u>100%</u>

b) Prime de emisiune

Primele de emisiune au fost constituite cu ocazia majorărilor de capital și pot fi utilizate la majorarea capitalului social.

c) Rezerva legală

Conform Legii 31/1990 în fiecare an se preia cel puțin 5% din profit pentru formarea fondului de rezervă, până ce acesta atinge minimum a cincea parte din capitalul social. Rezerve reprezentând facilități fiscale nu pot fi distribuite având implicații asupra recalculării impozitului pe profit.

d) Alte elemente de capitaluri proprii

Grupul recunoaște prin alte elemente de capitaluri proprii în principal:

- achiziția/vânzarea de acțiuni de trezorerie deținute
- pierderea rezultată din recunoașterea și evaluarea SOP
- impactul generat de operațiunile aferente implementării SOP

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

Acțiuni de trezorerie deținute

Număr acțiuni trezorerie

Sold la 31.12.2023	9.247.200
Vânzări 2024	9.247.200
Răscumpărări 2024	4.000.000
Sold la 31.12.2024	4.000.000
Vânzări Q1 2025	-
Răscumpărări Q1 2025	1.369.000
Sold la 30.09.2025	5.369.000

În cursul lunii Ianuarie 2024, Grupul a vândut integral acțiunile de trezorerie deținute la 31.12.2023 la un preț total de 2.866.327,89 lei.

Program răscumpărări acțiunii proprii – august 2024

În data de 07.08.2024 Bittnet Systems a informat investitorii și piața de capital despre Decizia Consiliul de Administrație din 06.08.2024 cu privire la demararea unui program de răscumpărare de acțiuni proprii, începând cu data de 07.08.2024.

Perioada de derulare a programului a fost stabilită la 18 luni de la data înregistrării Hotărârii AGEA 04 din 2024 – de aproape a operațiunii de răscumpărare, în evidențele Registrului Comerțului, termen care a început să curgă de la data de 08.05.2024. Numărul maxim de acțiuni răscumpărate a fost stabilit la 10.000.000 acțiuni ordinare BNET, în limita unui buget maxim alocat pentru această operațiune de 2.000.000 lei.

Intermediarul prin care se derulează această operațiune de piață este BRK Financial Group iar volumul maxim zilnic răscumpărat este în limita a 25% din cantitatea medie zilnică de acțiuni care sunt tranzactionate pe piață, calculat potrivit legislației aplicabile, conform art. 3 alin (3) lit. b) din Regulamentul delegat UE 2016/1052.

Prețul la care se realizează răscumpararile se află în intervalul stabilit prin Hotărârea AGEA nr. 04 din 25.04.2024: prețul minim de răscumpărare 0,1 RON/acțiune (respectiv valoarea nominală a acțiunii BNET), iar prețul maxim de răscumpărare 0,25 RON/acțiune. Implementarea programului de răscumpărare se realizează din surse proprii.

Până la data de 31.12.2024, Emitentul a răscumpărat 4.000.000 acțiuni cu o valoare totală de 766.058 lei.

Până la data de 30.09.2025, Emitentul a răscumpărat 5.369.000 acțiuni cu o valoare totală de 999.873 lei.

Raționamente esențiale – recunoașterea și evaluarea SOP

Grupul a evaluat din perspectiva IFRS 2 dacă tranzacțiile de plată bazate pe acțiuni cu angajatii (SOP) sunt decontate în bani sau prin emiterea de acțiuni.

Grupul a decontat tranzacțiile prin emiterea către deținătorii de opțiuni a unui număr de acțiuni care să echivaleze (la prețul pieței) cu valoarea financiară a opțiunii. Majorarea de capital s-a făcut prin ridicarea dreptului de preferință și în baza Deciziei Administratorului.

Ca urmare, deși într-o etapă intermediară este evaluată „datoria” cu privire la decontarea SOP, substanța economică a tranzacției este ca acestea se decontează în acțiuni. Ca urmare, Grupul a recunoscut tranzacțiile SOP ca fiind decontate în acțiuni, și a recunoscut și evaluat serviciile primite în Situația rezultatului global și creșterea corespunzătoare direct în capitalurile proprii.

Tranzacțiile cu angajații și cu alți colaboratori care oferă servicii similare, au fost evaluate la valoarea justă a instrumentelor de capitaluri acordate, deoarece de obicei nu a fost posibil să fie estimată în mod credibil valoarea justă a serviciilor primite.

Estimări semnificative – evaluarea SOP

Evaluarea valorii juste la data acordării (conform IFRS 2) – data aprobării de către AGEA a fiecărui plan – se efectuează utilizându-se modelul Black - Scholes, folosind ca valori pentru model :

- prețul spot la data AGA, i.e. prețul mediu ajustat pentru splitări la t-1

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

- prețul strike (la data de referință) conform fiecărui plan
- volatilitatea, conform analizei prețului zilnic al acțiunilor BNET, ajustat pentru splitări
- rata dobânzii fără risc, i.e. ROBOR 12M publicat la t-1
- numărul de acțiuni al companiei de la data acordării
- procentul de diluare din Stock Option Plan

Valoarea integrală a fiecărui plan este recunoscută în costuri pe durata fiecărui plan.

SOP 2022

Prin Hotărârea nr. 7 a AGEA din 20 Aprilie 2022, acționarii Societății au votat un plan de incentivare cu opțiuni pentru persoanele cheie cu o durată de 2 ani, în valoare de maxim 5% din totalul acțiunilor Societății.

Coordonatele principale ale planului SOP 2022:

- data intrării în vigoare: 11.04.2022;
- durata: 2 ani de la data intrării în vigoare;
- data exercitării opțiunii: 10.05 – 10.06.2024;
- prețul de exercitare: prețul de cumpărare a unei acțiuni pentru care se exercită opțiunea de cumpărare va fi stabilit la data exercitării opțiunii, ținând cont de numărul total de acțiuni al Societății la data exercitării, astfel încât capitalizarea Societății să fie egală cu capitalizarea societății la data de referință: 11 aprilie 2022.

Evaluarea valorii juste la data acordării (conform IFRS 2) – data aprobării de către AGOA a planului, 20.04.2022 – a fost efectuată utilizându-se modelul Black - Scholes, folosind următoarele valori pentru model:

- prețul spot la data AGOA, i.e. prețul mediu ajustat pentru splitări la t-1: 0,3153
- prețul strike, i.e. prețul mediu ajustat pentru splitări la data de referință, 11.04.2022: 0,3194
- volatilitatea, conform analizei prețului zilnic al acțiunilor BNET, ajustat pentru splitări, de la listarea pe piața AeRO și până la t-1: 4,28%
- rata dobânzii fără risc, i.e. ROBOR 12M publicat la t-1: 4,95%
- maturitate: 2 ani
- numărul de acțiuni al companiei de la data acordării: 480.436.904
- procentul de diluare din Stock Option Plan: 5%

Valoarea integrală a planului – egală cu valoarea Black-Scholes (0,027) * numărul de acțiuni al companiei * procentul de diluare = RON 754.046 – a fost recunoscută în costuri pe durata planului, i.e. pe o perioadă de 2 ani, Mai 2022 – Aprilie 2024.

În luna mai 2024 persoanele cheie nu și-au exercitat opțiunea de cumpărare având în vedere condițiile de executare ale planului, astfel încât planul SOP2022 a expirat neexercitat.

SOP 2023-2026 (Plan de Incentivare pe Termen Lung prin Participarea la Capitalul Societatii)

Prin Hotărârea nr. 11 a AGEA din 27 Aprilie 2023, acționarii au aprobat un plan de incentivare a persoanelor cheie pe bază de opțiuni pentru participarea la capitalul societății. Față de precedentele planuri de incentivare, acesta presupune o durată de 3 ani și o valoare maximală de 7,5% din totalul acțiunilor Companiei.

Coordonatele principale ale planului (SOP 2023):

- data intrării în vigoare: 13.04.2023;
- durata: 3 ani de la data intrării în vigoare;
- data exercitării opțiunii: 10.05 – 10.06.2026;
- prețul de exercitare: prețul de cumpărare a unei acțiuni pentru care se exercită opțiunea de cumpărare va fi stabilit la data exercitării opțiunii, ținând cont de numărul total de acțiuni al Societății la data exercitării, astfel încât capitalizarea Societății să fie egală cu capitalizarea societății la data de referință: 13 aprilie 2024.

Evaluarea valorii juste la data acordării (conform IFRS 2) – data aprobării de către AGOA a planului, 20.04.2022 – a fost efectuată utilizându-se modelul Black - Scholes, folosind următoarele valori pentru model:

- prețul spot la data AGOA, i.e. prețul mediu ajustat pentru splitări la t-1: 0,299
- prețul strike, i.e. prețul mediu ajustat pentru splitări la data de referință, 13.04.2023: 0,2989

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

- volatilitatea, conform analizei prețului zilnic al acțiunilor BNET, ajustat pentru splitări, de la listarea pe piața AeRO și până la t-1: 4,08%
- rata dobânzii fără risc, i.e. ROBOR 12M publicat la t-1: 7,25%
- maturitate: 3 ani
- numărul de acțiuni al companiei de la data acordării: 634.176.714
- procentul de diluare din Stock Option Plan: 7,5%

Valoarea integrală a planului – egală cu valoarea Black-Scholes (0,027) * numărul de acțiuni al companiei * procentul de diluare = RON 2.806.232 – va fi recunoscută în costuri pe durata planului, i.e. pe o perioadă de 3 ani, Mai 2023 – Aprilie 2026.

Prin hotărârea AGEA nr. 6 din 28.04.2025, planul de incentivare SOP 2023-2026 a fost anulat.

La data de 30.09.2025, precum și la data redactării prezentului raport, compania nu avea activ niciun plan de incentivare cu opțiuni pentru participarea angajaților la capitalul companiei.

Detalii privind cheltuiala nemonetară înregistrată cu SOP sunt prezentate în tabelul de mai jos:

	<u>30 sept 2025</u>	<u>30 sept 2024</u>
SOP 2022	-	108,098
SOP 2023	<u>311,804</u>	<u>701,558</u>
Total	<u>311,804</u>	<u>809,656</u>

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
 pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
 (toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 12. INTERESE CARE NU CONTROLEAZĂ

Detalii referitoare la interesele care nu controlează pentru anii financiari 2024-2025 sunt prezentate în tabelul următor:

Interese care nu controlează

	Dendrio Solutions	Eliau & Kepler	Equatorial	IT Prepared	Nenos & Nonlinear	Top Tech & zNet	Dataware	Fort & GRX-A & ISEC	Total
1 ianuarie 2024	(256,645)	1,844,954	14,847	714,691	150,643	599,890	1,870,691	3,510,027	8,449,099
Profit net	1,019,165	144,438	(1,371)	306,848	17,714	258,078	54,230	4,920	1,804,023
Dividende	-	-	-	-	-	-	-	(414,984)	(414,984)
Majorări capital	4,997,572	1,573,964	-	-	-	-	-	-	6,571,537
Combinări de întreprinderi	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Achiziții	-	-	(13,476)	-	-	(322,112)	-	-	(335,588)
30 sept 2024	5,760,092	3,563,357	-	1,021,539	168,357	535,857	1,924,921	3,099,963	16,074,086
1 ianuarie 2025	1,325,359	3,728,202	-	777,022	240,102	187,380	568,437	-	6,826,502
Profit net	(170,063)	355,778	-	(103,915)	120,637	(130,236)	(90,786)	-	(18,585)
Dividende	-	-	-	(496,961)	-	-	-	-	(496,961)
Majorări capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Achiziții	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Vânzare subsidiară	-	-	-	(176,146)	-	-	-	-	(176,146)
30 sept 2025	1,155,297	4,083,980	-	-	360,740	57,143	477,651	-	6,134,811

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 13. OBLIGAȚIUNI

Detalii privind împrumuturile din emisiuni de obligațiuni sunt prezentate în tabelul următor:

	<u>30 sept 2025</u>	<u>31 dec 2024</u>
BNET26E	10,266,491	9,715,173
BNET27A	4,949,743	4,928,204
BNET28	9,848,177	9,806,770
BNET28A	6,348,555	6,268,326
Dobânda acumulată	<u>167,420</u>	<u>167,365</u>
Total, din care:	<u>31,580,386</u>	<u>30,885,839</u>
Partea pe termen lung	21,146,475	30,718,474
Partea pe termen scurt (incl. dobândă)	<u>10,433,911</u>	<u>167,365</u>

Grupul a derulat în anii 2016, 2017, 2018, 2022, 2023 și 2024 oferte de obligațiuni cu scadența în 2019, 2022, 2023, 2026, 2027 și 2028 prin intermediul cărora a obținut din piața de capital o finanțare 'angajată' de peste 64 milioane lei (toate emisiunile sunt listate la BVB).

BNET26E

În perioada 21 decembrie - 27 decembrie 2022, emitentul a derulat un plasament privat pentru emiterea de obligațiuni corporative în euro, ofertă în urma căreia au fost subscrise 20.596 de obligațiuni de către 53 de investitori persoane fizice, juridice și investitori profesionali. Suma strânsă în această rundă de finanțare prin obligațiunilor a fost de 1.961.144 EUR. Pretul de vânzare în cadrul acestei oferte, în prima zi a ofertei/perioadei subscrieri a beneficiat de o reducere, respectiv în 21.12.2022, pretul a fost redus la 95% din valoarea nominală a instrumentului, respectiv 95 euro/obligatiune. Astfel, în prima zi au fost subscrise un număr de 18.334 de obligațiuni, reprezentând o valoare de subscriere de 1.741.730 euro. Pretul de vânzare în cadrul subscrierilor efectuate în următoarele zile ale ofertei a fost de 97% din valoarea nominală, respectiv 97 euro/obligatiune. Astfel, în perioada 22.12.2022 – 27.12.2022, au fost subscrise un număr de 2.262 de obligațiuni, reprezentând o valoare de subscriere de 219.414 euro. Valoarea nominală a instrumentului BNET26E este de 100 EUR/obligatiune, iar valoarea nominală totală a emisiunii (care va fi rambursată la scadență) este de 2.059.600 EUR.

Dobânda fixă anuală este de 9% pe an și este plătită trimestrial prin mecanismul TzS și Depozitarul Central. Rambursarea sumei nominale este la 3,5 ani de la data emiterii și va avea loc la 30 iunie 2026. Obligațiunile BNET26E sunt tranzacționate pe Piața Reglementată BVB, categorie dedicată obligațiunilor corporative, la data de 07 martie 2023.

Costurile totale de emiterie pentru această emisiune de obligațiuni s-au ridicat la 735.718 lei și au fost înregistrate la nivel de bilanț la data emiterii obligațiunilor, reducând astfel valoarea totală a datoriei. Costurile de emisiune sunt înregistrate pe toată durata de viață a emisiunii de obligațiuni, crescând valoarea contabilă totală a datoriei de obligațiuni.

BNET27A

În perioada 30 mai - 21 iunie 2023, Bittnet Systems a desfășurat prima ofertă publică de obligațiuni corporative la Bursa de Valori București când a oferind spre vânzare un număr maxim de 50.000 de obligațiuni corporative, negarantate, cu o valoare nominală de 100 lei, fiecare investitor interesat având posibilitatea de a subscrie în intervalul de preț, între 96% și 104% din valoarea nominală a instrumentului.

În perioada ofertei au fost plasate în total 803 ordine de cumpărare, pentru 71.814 obligațiuni subscrise la prețul de închidere al ofertei de 100 lei, iar 14.393 obligațiuni subscrise la prețuri mai mari decât prețul ofertei. Conform Prospectului de Ofertă, alocarea de acțiuni pentru subscrierile acceptate (plasate la prețul

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

de ofertă și la prețuri superioare) s-a făcut pro-rata, indicele de alocare fiind de 0,5799993040. Au fost anulate ordinele de subscriere la prețuri mai mici decât prețul de emisiune.

Data tranzacției a fost 24 iunie 2024, iar data decontării tranzacției a fost 26 iunie 2024. În urma stabilirii prețului de închidere a ofertei la 100 lei/obligațiune, emisiunea BNET27A constă într-un număr de 50.000 de obligațiuni cu o valoare nominală totală de 5.000.000,00 lei.

Dobânda este fixată la 10% pe an, plătită trimestrial prin Depozitarul Central. Scadența emisiunii este de 26 iunie 2027. La 19 iulie 2023, obligațiunile BNET27A au început să se tranzacționeze pe Piața Reglementată administrată de BVB.

Costurile totale de emiterie pentru această emisiune de obligațiuni s-au ridicat la 114.873 lei și au fost înregistrate la nivel de bilanț la data emiterii obligațiunilor, reducând astfel valoarea totală a datoriei. Costurile de emisiune sunt ulterior alocate pe toată durata de viață a emisiunii de obligațiuni, crescând valoarea contabilă totală a datoriei de obligațiuni.

BNET28

În perioada 27 noiembrie - 12 decembrie 2023, au fost scoase la vânzare un număr maxim de 100.000 de obligațiuni corporative, negarantate, cu o valoare nominală individuală de 100 lei și o valoare nominală totală de 10.000.000 lei, fiecare investitor interesat având posibilitatea de a subscrie în intervalul de prețuri cuprins între 94% și 106% din valoarea nominală.

Un total de 530 ordine de subscriere au fost plasate în timpul perioadei de ofertă la toate nivelurile de preț, însumând un volum total de 185.602 obligațiuni. Având în vedere stabilirea de către Emitent a prețului de emisiune la valoarea nominală a obligațiunii (100 lei) și în conformitate cu prospectul de ofertă, volumele subscrise la prețuri peste prețul de emisiune au fost decontate integral la prețul de emisiune (100 lei). Astfel, volumul de 87.446 de obligațiuni reprezintă alocarea garantată în ofertă conform Prospectului de Oferta. Pentru volumul de obligațiuni subscrise la prețul de 100 lei/obligațiune (adică pentru 71.050 obligațiuni) alocarea s-a făcut pro-rata, indicele de alocare fiind de 0,1766924701, rezultând un volum de 12.554 obligațiuni. Ordinele de subscriere plasate la prețuri sub prețul de emisiune nu au fost executate.

Data tranzacției a fost 13 decembrie 2024, iar data decontării tranzacției a fost 15 decembrie 2024. În urma stabilirii prețului de închidere a ofertei la 100 lei/obligațiune, emisiunea BNET28 constă într-un număr de 100.000 de obligațiuni cu o valoare nominală totală de 10.000.000 lei.

Pe 02 februarie 2024, obligațiunile BNET28 au fost admise la tranzacționare pe Piața Reglementată administrată de BVB. Dobânda este fixată la 9,6% pe an, plătită trimestrial prin Depozitarul Central. Scadența acestei emisiuni de obligațiuni este 15 iunie 2028.

Costurile totale de emiterie pentru această emisiune de obligațiuni s-au ridicat la 248.438 lei și au fost înregistrate la nivel de bilanț la data emiterii obligațiunilor, reducând astfel valoarea totală a datoriei. Costurile de emisiune sunt ulterior alocate pe toată durata de viață a emisiunii de obligațiuni, crescând valoarea contabilă totală a datoriei de obligațiuni.

BNET28A

În perioada: 02 aprilie - 15 aprilie 2024, au fost oferite spre vânzare un număr maxim de 150.000 de obligațiuni corporative, negarantate, neconvertibile cu o valoare nominală individuală de 100 lei, fiecare investitor interesat având posibilitatea de a subscrie în intervalul de preț de: 94 lei - 106 lei, respectiv 94% și 106% din valoarea nominală a instrumentului, conform Prospectului de ofertă.

Pe parcursul perioadei de ofertă, au fost primite 501 ordine de subscriere la toate nivelurile de preț, însumând un volum total de 111.025 de obligațiuni. Având în vedere stabilirea de către Emitent a prețului de emisiune la 96 lei și în conformitate cu Prospectul de Ofertă, volumele subscrise la prețuri mai mari decât prețul de emisiune (adică la prețuri 97, 98, 99, 100, 101, 102, 103, 104, 105, 103, 104, 105, 106 lei împreună cu prețul de emisiune 96 lei/obligațiune) au fost decontate integral la 96 lei/acțiune. Ordinele de cumpărare plasate la prețuri mai mici decât prețul de emisiune (95 și 94 lei/obligațiune) nu au fost executate.

Data tranzacției a fost 16 aprilie 2024, iar data decontării tranzacției a fost 18 aprilie 2024. În urma stabilirii prețului de închidere a ofertei la 96 lei/obligațiune, emisiunea BNET28A constă într-un număr de 66.249 obligațiuni cu o valoare nominală totală de 6.624.90 lei, prin strângerea acestei sume de piață a emitentului. 6.359.904 lei, din cauza prețului de emisiune redus la 96 lei/obligațiune.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

Obligațiunile BNET28A poartă o dobândă fixă de 9% pe an, plătită trimestrial prin sistemul Depozitarului Central, cu scadența de 4 ani de la emitere, respectiv în aprilie 2028. Începând cu 23.05.2024, obligațiunile BNET28A sunt tranzacționabile pe piața reglementată administrată de Bursa de Valori București.

Costurile totale de emitere pentru această emisiune de obligațiuni s-au ridicat la 427.889 lei și au fost înregistrate la nivel de bilanț la data emiterii obligațiunilor, reducând astfel valoarea totală a datoriei. Costurile cu emisiune sunt ulterior alocate pe toată durata de viață a emisiunii de obligațiuni, crescând valoarea contabilă totală a datoriei de obligațiuni.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
 pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
 (toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 14. ÎMPRUMUTURI BANCARE

Detalii privind împrumuturile bancare sunt prezentate în tabelul următor:

Valori în RON				30-Sept-25		31-Dec-24	
Produs bancar	Monedă	Rata de dobândă	Maturitate	Valoarea împrumutată (în RON)	Sold la data	Valoarea împrumutată	Sold la data
ProCredit (DEND SOL)	RON	ROBOR 6M+3%	2026	4,500,000	1,373,902	4,500,000	2,524,818
BT credit investiții (DEND SOL)	RON	ROBOR 3M+2.5%	2029	9,724,885	4,880,704	9,724,885	5,795,836
ProCredit credit investiții (DEND SOL)	RON	ROBOR 6M+2.5%	2030	10,000,000	7,320,882	10,000,000	8,241,818
Procredit linie de credit (DEND SOL)	EUR	EURIBOR6M+3,15%	2028	5,000,000	4,638,652	-	-
ING linie de credit (DEND SOL)	RON	ROBOR 1M+2.2%	2026	5,000,000	4,699,683	5,000,000	1,446,666
BRD IMM Invest/termen scurt (DEND TECH)	RON	ROBOR 3M+2.5%	2025	3,000,000	-	3,000,000	59,548
BT credit termen scurt (DEND INNO)	RON	ROBOR 3M+2.75%	2025	15,000,000	1,352,159	15,000,000	9,082,867
Raiffeisen linie credit (2NET)	RON	ROBOR 6M+2%	2025	2,500,000	-	2,500,000	1,347,667
Linie credit BRD (DEND TECH)	RON	ROBOR 3M+1.5%	2025	10,000,000	5,224,257	10,000,000	-
Total datorii bancare:					29,490,239		28,499,222
Termen lung:					14,321,184		12,525,113
Termen scurt:					15,169,055		15,974,109

Structura de creditare bancară a grupului este preponderent formată din revolving overdraft-uri care au ca scop finanțarea pe termen scurt a unor proiecte punctuale. La data prezentului raport, Grupul are credite pentru finanțarea activității curente, atât în monedă națională cât și în euro, la următoarele instituții financiare: ProCredit Bank, Banca Transilvania, BRD, Unicredit Bank dar și mai multe produse de tipul plafoane non-cash pentru emiterea diferitelor tipuri de scrisori de garanție bancară contractate de la Procredit Bank și de la Banca Transilvania.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 15. INFORMAȚII PRIVIND RELAȚIILE CU PĂRȚILE LEGATE

Detalii privind soldurile și tranzacțiile cu părțile legate sunt prezentate în cele ce urmează.

Remunerațiile plătite către Conducerea cheie (identificată în Nota 1) sunt următoarele:

	<u>30 sept 2025</u>	<u>30 sept 2024</u>
Contracte management	2,891,627	2,077,463
Cheltuieli SOP	311,804	733,987
Total	<u>3,203,431</u>	<u>2,811,450</u>

La 30 septembrie 2025 datoriile aferente contractelor de management sunt în sumă de 236,823 LEI (31 decembrie 2024: 354,143 lei).

Creanțe și împrumuturi	<u>30 sept 2025</u>	<u>31 dec 2024</u>
Impetum Investments – împrumut	3,500,000	5,150,000
Impetum Investments – dobândă	115,191	1,693
E-Learning Company – împrumut	320,000	450,000
E-Learning Company - dobândă	48,840	16,273
Total	<u>3.984,031</u>	<u>5,617,966</u>

Pentru ultima tranșă din vânzarea Fort SA, Bittnet Sytems a acordat un împrumut lui Impetum Investments, contrapartea în tranzacție, în valoare de 5.150.000 lei, împrumut acordat pentru o perioadă de 6 luni și cu o dobândă de 6% pe an.

Reeșalonare împrumut Impetum Investments

În perioada iunie-iulie 2025, Bittnet Systems și Impetum Investments au ajuns la înțelegerea de a reeșalona împrumutul acordat în decembrie 2024, iar rambursarea să se facă pe o perioadă de 5 luni după cum urmează: tranșe de câte 500.000 lei cu scadențele la plată în lunile iulie, august și octombrie; tranșa de 650.000 lei cu scadența la plată în luna septembrie; iar diferența de 3.000.000 lei cu scadenta în 15.11.2025 – pentru aceasta Impetum garantând cu un număr de 16.612.903 acțiuni BNET deținute de Impetum.

Dobânda acumulată în perioada decembrie 2024 – iunie 2025 , în valoare de 157.075 lei, a fost plătită la începutul lunii iulie 2025.

De asemenea, părțile au convenit modificarea cuantumului dobânzii aferente sumei împrumutate, începând cu data de 30.06.2025, de la 6% pe an, la 10% pe an.

Reeșalonare împrumut E-Learning Company

Împrumutul către The E-Learning Company a fost acordat pentru finanțarea capitalului de lucru pe o perioadă de 1 an și cu o dobândă de 10% per an.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

NOTA 16. DATORII CONTINGENTE

a) Riscul asociat cu schimbarea legislației și fiscalității în România

Modificările în regimul legal și fiscal din România pot afecta activitatea economică a Companiei. Modificările legate de ajustările legislației românești cu reglementările Uniunii Europene pot afecta mediul legal al activității de afaceri a Grupului și rezultatele sale financiare. Lipsa unor reguli stabile, legislația și procedurile greoaie de obținere a deciziilor administrative pot, de asemenea, restricționa dezvoltarea viitoare a Companiei. Pentru a minimiza acest risc, Grupul analizează în mod regulat modificările acestor reglementări și a interpretărilor lor.

Având în vedere că legislația lasă tot mai mult la aprecierea organului fiscal interpretarea modului de aplicare a normelor fiscale, coroborat și cu lipsa fondurilor la bugetul de stat și încercarea prin orice mijloace de aducere a acestor fonduri, considerăm acest risc unul major pentru companie, deoarece nu poate fi adresat în niciun fel în mod preventiv în mod real și constructiv. Grupul consideră că și-a achitat la timp și în totalitate toate taxele, impozitele, penalitățile și dobânzile penalizatoare, în măsura în care este cazul. În România exercițiul fiscal rămâne deschis pentru verificări o perioadă de 5 ani.

b) Scrisori de garanție bancară

La 31 decembrie 2024, Grupul avea emise scrisori de garanție bancară în valoare de 195.726 euro (SGB bună plată emisă de către Bittnet Systems în favoarea One Controceni Park pentru contractul de închiriere sediu) și respectiv 12.530.833,90 lei (SGB-uri de participare la licitație și bună execuție emise de Dendrio Solutions – 5.349.453,91 lei, Dendrio Innovations (Dataware Consulting) – 4.338.790,51 lei și respectiv Dendrio Technology (TopTech) – 2.842.589,58 lei). Toate garanțiile sunt emise din plafoane non-cash.

La 31 decembrie 2023, Grupul avea emise scrisori de garanție bancară în valoare de 195.726 euro (SGB bună plată emisă de către Bittnet Systems în favoarea One Controceni Park) și respectiv 6.283.231 lei (SGB-uri de participare la licitație și bună execuție emise de Dendrio Solutions – 1.929.955 lei, Dataware Consulting – 2.602.012 lei și respectiv Top Tech – 1.751.264 lei).

c) Litigii

În contextul operațiunilor de zi cu zi, Grupul este supus unui risc de litigii, printre altele, ca urmare a modificărilor și dezvoltării legislației. În plus, este posibil ca Grupul să fie afectat de alte pretenții contractuale, plângeri și litigii, inclusiv de la contrapărți cu care are relații contractuale, clienți, concurenți sau autorități de reglementare, precum și de orice publicitate negativă pe care o atrage. Conducerea Grupului considera ca aceste litigii nu vor avea un impact semnificativ asupra operațiunilor și poziției financiare a Grupului.

Dosar 30598/3/2021 – litigiu București Mall Development and Management

În cursul anului 2021, Grupul a luat la cunoștință de existența dosarului 30598/3/2021 de pe rolul Tribunalului București, în contradictoriu cu proprietarul fostului spațiu de birouri - București Mall Development and Management S.R.L. („Anchor” sau „Proprietarul”).

În cursul lunii februarie 2022, Grupul (sau „Chiriașul”) a luat la cunoștință conținutul acestui dosar și valoarea pretențiilor, după cum urmează:

- i) 267.214,96 Lei reprezentând chirie, taxă pe servicii și utilități;
- ii) 100.109,95 Lei reprezentând penalități de întârziere aferente sumei principale; și
- iii) 3.632.709,91 Lei reprezentând daune compensatorii (clauză penală).

Instanța s-a pronunțat în data de 04.08.2023. Soluția pe scurt: “Admite în parte cererea, astfel cum a fost precizată. Obligă pârâta la plata către reclamantă a sumei de 102.627,51 lei, cu titlu de penalități de întârziere. Respinge celelalte pretenții ca neîntemeiate. Compensează în parte cheltuielile de judecată convenite fiecărei părți și, în consecință, Obligă pârâta la plata către reclamantă a sumei de 3.203,92 lei, cu titlu de cheltuieli de judecată. Cu apel în 30 de zile de la comunicare. Apelul se depune la Tribunalul București - Secția a VI-a Civilă.”

În data de 04.11.2024, hotărârea a fost comunicată părților, cu drept de apel în 30 de zile de la comunicare. Reclamanta a formulat cerere de Apel înregistrată cu data de 09.12.2024, ce face obiectul dosarului nr.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

30598/3/2021 (250/2025) aflat pe rolul Curții de Apel București, Secția a V-a Civilă. Cererea de apel a fost comunicată în 24.02.2025 și Grupul a răspuns cu întâmpinare în data de 10.03.2025.

La termenul din 22.05.2025 instanța a admis apelul Anchor și a schimbat în parte sentința apelată în sensul că: admite în tot acțiunea, obligă pârâta la plata sumei de 3.632.709,91 lei despăgubiri civile, 267.214,96 lei contravaloare chirie, servicii, utilități, menține dispoziția referitoare la obligarea pârâtei la plata sumei de 102.627,51 lei penalități. Obligă pârâta la plata sumei de 179.926,09 lei cheltuieli de judecată din prima instanță. Soluția poate fi atacată cu recurs în 30 de zile de la comunicare.

Decizia Curtii de Apel Bucuresti a fost comunicata la data de 23.06.2025. Prin aceasta instanța a obligat pârata la plata următoarelor sume: 3.632.709,91 lei despăgubiri civile, 267.214,96 lei contravaloare chirie, servicii, utilități, 179.926,09 lei cheltuieli de judecată din prima instanță și menținând dispoziția referitoare la obligarea pârâtei la plata sumei de 102.627,51 lei penalități.

Grupul a formulat recurs împotriva deciziei Curții de Apel București, la data prezentului raport nefiind încă stabilit primul termen de judecată în recurs, care urmează să se judece de către Înalta Curte de Casație și Justiție. De asemenea, Grupul a formulat și cerere de suspendare provizorie a executării, aceasta fiind respinsă definitiv de Înalta Curte de Casație și Justiție.

Grupul a înregistrat un provizion în valoare de 105.831,42 lei în situațiile financiare de la 31.12.2023. La 30.06.2025, Grupul a suplimentat provizionul cu suma de 4.076.647,05 lei, astfel încât valoarea totală a provizionului înregistrat pentru acest litigiu se ridică la 4.182.478,47 lei, aceasta fiind cea mai bună estimare cu privire la o ieșire de cash în urma acestei dispute.

Dosar 665/88/2020 – litigiu Fraher Distribution

Prin cererea înregistrată pe rolul Tribunalului Tulcea - Secția civilă, de contencios administrativ și fiscal la data de 04 iunie 2020 sub nr.665/88/2020, reclamanta FRAHER DISTRIBUTION S.R.L., în contradictoriu cu pârâta ELIAN SOLUTIONS S.R.L, a solicitat să se constate intervenită rezoluțiunea Contractului nr. 201/29.12.2017, cu consecința repunerii părților în situația anterioară, prin restituirea de către pârâtă a sumei de 541.490,08 lei; să se constate intervenită rezoluțiunea Contractului nr. 202/29.12.2017, cu consecința repunerii părților în situația anterioară, prin restituirea de către pârâtă a sumei de 344.886 lei și obligarea pârâtei la plata penalităților contractuale de întârziere, precum și a sumei de 129.103,38 lei cu titlu de daune-interese; să se constate intervenită rezilierea Contractului nr. 240/21.03.2019 și să fie obligată pârâta la plata sumei de 33.868,59 lei, cu titlu de daune interese; să se dispună obligarea pârâtei la plata cheltuielilor de judecată.

În data de 14.02.2024, Curtea de Apel București prin Hotărârea Nr. 251/2024 a admis apelul după cum urmează:

- Schimbă în parte sentința apelată în sensul că dispune rezoluțiunea în parte a contractului nr. 201/29.12.2017 și obligă intimata pârâtă să plătească în favoarea apelantei reclamante suma de 186.137 lei.
- Menține în rest dispozițiile sentinței apelate.
- Admite cererea expertului judiciar și dispune majorarea onorariului acestuia cu suma de 5.000 lei. Stabilește în sarcina apelantei reclamante obligația de plată a onorariului expertului în cuantum de 5.000 lei.
- Obligă intimata pârâtă să achite suma de 15.925 lei cu titlu de cheltuieli de judecată în favoarea apelantei reclamante, din care suma de 5.000 lei sub condiția dovedirii de către apelanta reclamantă a plății onorariul majorat al expertului judiciar.
- Obligă reclamanta apelantă să achite suma de 5.672 lei cu titlu de cheltuieli de judecată în favoarea intimetei pârâte. Compensează în parte cheltuielile de judecată până la concurența sumei de 5.672 lei.
- Cu recurs în termen de 30 de zile de la comunicare. Cererea pentru exercitarea căii de atac se depune la Curtea de Apel Bucuresti, Secția a VI-a Civilă.

În data de 10.03.2025 sentința a fost comunicată părților, cu termen de 30 de zile de la comuniare ca părțile să formuleze recurs.

În data de 11.04.2025, FRAHER DISTRIBUTION S.R.L. a declarat recurs. Dosarul a fost înaintat Înaltei Curți de Casație și Justiție. Recursul a fost comunicat în data de 16.05.2025 către Elian Solutions, care a depus întâmpinare în 16.06.2025. Primul termen de judecată în fața Înaltei Curți de Casație și Justiție a fost stabilit pentru data de 14.10.2025.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

Grupul a înregistrat un provizion în valoare de 186.137 lei în situațiile financiare de la 31.12.2023, aceasta fiind cea mai bună estimare cu privire la o ieșire de cash în urma acestei dispute.

Dosar 19985/3/2024 – litigiu Inspectoratul General al Poliției de Frontieră

În cursul lunii Iunie 2024, Grupul a luat la cunoștință de existența dosarului 19985/3/2024 aflat pe rolul Tribunalului București, secția Contencios administrativ și fiscal, în contradictoriu cu Inspectoratul General al Poliției de Frontieră („IGPF”), după cum urmează:

Obiect: litigiu privind achizițiile publice.

Reclamant: Inspectoratul General al Poliției de Frontieră („IGPF”)

Pârât: Asocieria formată din Dataware Consulting SRL - lider („Dataware”) și Idemia Identity & Security France („Idemia”).

Detaliile acțiunii sunt prezentate mai jos:

Acțiunea în instanță a fost introdusă referitor la Contractul de achiziție publică de produse nr. 281/2021, pentru:

- (i) plată penalități în cuantum de 4.296.351,84 lei; și
- (ii) repararea pretinsului prejudiciu în cuantum de 4.844.605 lei, constând în pierderea finanțării externe nerambursabile ca urmare a nelivrării a 409 dispozitive mobile de control EES;

La primul termen din 21.08.2024 în dosarul 19985/3/2024 (obiect plata penalitati in cuantum de 4.296.351,84 lei și repararea pretinsului prejudiciu în cuantum de 4.844.605 lei), la care a fost conexat și dosarul 22473/3/2024 (obiect anularea rezilierii contractului nr. 281/2021 cu IGPF), instanța a amânat cauza la cererea Idemia, care a solicitat introducerea în cauza și comunicarea acțiunii IGPF, pentru a formula întâmpinare. Următorul termen fixat a fost 04.10.2024, când instanța a amânat judecarea pentru a se lua cunoștință de înscrisurile depuse la dosar. La termenele din 15.11.2024 și 21.11.2024, instanța a amânat pronunțarea. La termenul din 29.11.2024 instanța a admis excepția tardivității cererii reconvenționale formulate de IGPF în dosarul conexat (nr. 22473/3/2024) și a constatat că IGPF este decăzut din dreptul de a formula cererea reconvențională; de asemenea, instanța a respins excepția dreptului material la acțiune invocată de IGPF prin întâmpinarea la cererea conexă (cale de atac odată cu fondul). La termenele din 06.12.2024, 07.02.2025, 11.04.2025, 23.05.2025 și 19.08.2025, cauza a fost amânată pentru lipsa raportului de expertiză, următorul termen acordat în dosar fiind 17.10.2025.

Având în vedere stadiul actual al procedurii la data prezentului raport (august 2025) și complexitatea probatoriului, Conducerea Grupului nu consideră că o ieșire de cash este probabilă în urma acestei dispute și ca atare nu a fost înregistrat niciun provizion în situațiile financiare de la 30.06.2025.

Investigație Consiliul Concurenței asupra pieței IT din România

În data de 05.06.2024 Bittnet Systems SA a informat investitorii despre declanșarea unei investigații a Consiliului Concurenței cu privire la posibile practici anticoncurențiale săvârșite de către participanți pe piața IT din România. În cadrul investigației sunt implicate și societățile Dendrio Solutions SRL (Dendrio) și Dataware Consulting SRL - actualmente denumită Dendrio Innovations SRL (Dataware) - companii parte din grupul Bittnet.

Ulterior inspecției inopinate desfășurată în perioada 4-5 iulie 2024 la sediul societăților Dendrio și Dataware, fiecare dintre societăți au transmis punctul de vedere cu privire la informațiile confidențiale cuprinse în documentele ridicate de inspectorii de concurență, iar acest punct de vedere reprezintă o etapă standard în cadrul procedurii de investigație.

Astfel, până la data prezentului raport nu a fost comunicat vreun raport de investigație sau o poziție oficială a Consiliului Concurenței către Dendrio sau Dataware, autoritatea de concurență aflându-se încă într-o fază incipientă de analiză a informațiilor selectate în cadrul inspecțiilor inopinate. În absența unei pozitii oficiale emise de autoritatea de concurență sub forma unui raport de investigație, nu exista vreo prezumție privind o potențială încălcare a normelor de concurență.

În mod uzual investigațiile Consiliului Concurenței sunt de durată mai lungă (în medie între 2 și 4 ani, depinzând de numărul de părți implicate și de volumul de informații ce trebuie procesate de echipa de investigație), astfel că nu este de așteptat o finalizare a analizei echipei de investigație mai devreme de finalul anului 2025.

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

d) Aspecte legate de mediu

Punerea în aplicare a reglementărilor de mediu în România este în faza de dezvoltare iar procedurile de aplicare sunt reconsiderate de către autorități. Activitatea profesională a Bittnet nu are un impact direct asupra mediului înconjurător. Activând în domeniul "servicii", activitatea noastră constă în dobândirea de cunoștințe și transferul acestora către clienți, fie în cadrul cursurilor de pregătire, fie prin serviciile de consultanță, design și implementare.

NOTA 17. EVENIMENTE ULTERIOARE PERIOADEI DE RAPORTARE

1. Hotărârile Adunărilor Generale Ordinare și Extraordinare ale Acționarilor din 21.10.2025

În data de 21 octombrie 2025 acționarii Societății au ales o noua componentă a Consiliul de Administrație (CA), având în vedere demisia a 3 membri la începutul lunii septembrie. Astfel, cei 3 noi membri care completează structura CA sunt Aurel Podariu, Cristian Logofătu și Adinel Tudor.

Pe ordinea de zi a mai fost supus votului acționarilor și schimbarea auditorului financiar, astfel noul auditor pentru auditarea situațiilor financiare individuale și consolidate pentru anul 2025 este JPA AUDIT & CONSULTANTA SRL.

2. Semnarea unui contract semnificativ de către Emitent (în cadrul pilonului de Educație)

În data de 03.11.2025, societatea a informat acționarii despre semnarea unui contract semnificativ de furnizare de servicii de training în domeniul securității cibernetice. Contractul este în valoare de 15,9 milioane lei (fără TVA) reprezentând aproximativ 150% din cifra de afaceri generată de pilonul de Educație în anul 2024 și 4% din cifra de afaceri consolidată, la nivelul întregului grup Bittnet, anul trecut. Beneficiarul este un client din sectorul public. Obiectul contractului îl reprezintă prestarea de servicii de instruire în domeniul securității cibernetice în cadrul proiectului "Asigurarea protecției cibernetice pentru infrastructurile TIC publice, cât și pentru cele private cu valențe critice pentru securitatea națională". Perioada de derulare a contractului este de 7 luni de la semnare. Proiectul este finanțat prin Planul Național de Redresare și Reziliență (PNRR), componenta C7, Transformare digitală.

3. Încasarea integrală a împrumutului acordat Impetum Investments

În data de 17.11.2025, Bittnet a informat investitorii că ultima tranșă (în valoare de 3 milioane lei) din contractul de împrumut acordat de către Emitent, în decembrie 2024, către Impetum Investments (debitorul) – împrumut în valoare de 5,15 milioane lei care a avut ca scop achiziționarea tranșei 3 din FORT SA – a fost achitată de către debitor, la alegerea lui, prin mijloc alternativ de plată, respectiv prin compensarea cu integralitatea părților sociale emise de către PNPL CLOUD INFRASTRUCTURE S.R.L. o societate înființată și funcționând în conformitate cu legile din România, (SPV/ special purpose vehicle), la rândul sau deținând acțiuni Bittnet.

Astfel, ultima tranșă în valoare de 3 milioane lei a fost achitată prin intermediul transferului către Bittnet Systems SA a părților sociale ale SPV-ului creat în acest scop de către Impetum Investments și în al cărui capital social au fost aportate 20 milioane acțiuni BNET pe care Impetum le deținea. În perioada următoare Emitentul va convoca Adunarea Generală a Acționarilor fie:

- (i) pentru lichidarea SPV-ului și pentru a intra direct în posesia celor 20 milioane de acțiuni proprii, cu scopul de a le anula, fie
- (ii) în scopul transferului direct al acestor acțiuni, între societățile mamă/fiică, conform reglementărilor din Codul Depozitarului Central

Amintim că această creanță asupra Impetum Investments a rezultat ca urmare a vânzării de către Emitent a deținerii majoritare în FORT SA – contract semnat în octombrie 2024 și al cărui closing (certificat de încheiere) și tranzacții de vânzare-cumpărare acțiuni FORT s-au produs prin intermediul mecanismelor pieței de capital, în decembrie 2024.

Pentru ultima tranșă de acțiuni FORT cele două părți, vânzătorul Bittnet, respectiv cumpărătorul Impetum au semnat un contract de împrumut prin care Bittnet a pus la dispoziția Impetum suma de 5,15 milioane de lei sub formă de împrumut, pentru o perioadă de 6 luni și cu dobânda de 6%. La data scadenței împrumutului, luna iunie 2025, Impetum a informat Bittnet că nu dispune de fonduri pentru rambursarea împrumutului și astfel s-a convenit de către cele două părți eșalonarea la plată a împrumutului în 6 tranșe, pentru o perioadă de 5 luni, după cum urmează: tranșe de câte 500.000 lei cu scadențele la plată în lunile iulie, august și octombrie; tranșa de 650.000 lei cu scadență la plată în luna septembrie – aceste tranșe au fost achitate de Impetum integral la scadențele convenite conform eșalonărilor, prin transfer bancar; În timp ce diferența de 3.000.000 lei plus dobânda acumulată (pentru perioada iulie-noiembrie 2025 și majorată la 10%) a avut scadența în 15.11.2025.

Pentru ultima din cele 6 tranșe reeșalonate (tranșa de 3 milioane lei) Impetum Investments a ales ca mijloc alternativ de plată, conform actului adițional semnat între părți, achitarea acestora prin compensarea

BITTNET SYSTEMS SA
RAPORTARE FINANCIARĂ CONSOLIDATĂ INTERIMARĂ
pentru 9 luni încheiate la 30 septembrie 2025
(toate sumele sunt exprimate în LEI, dacă nu este specificat altfel)

creanțelor, pe calea transferului celor 20 milioane acțiuni BNET aportate în spv-ul mai sus menționat, informând în acest sens Emitentul ca va stinge datoria în acest fel și nu prin transfer bancar.

4. Semnarea unui contract subsecvent semnificativ de către Dendrio Solutions

În data de 19.11.2025, Emitentul a informat investitorii despre semnarea unui contract semnificativ de către Dendrio Solutions SRL (companie parte din pilonul de Infrastructura Digitală a grupului Bittnet) a cărei valoare depășește 10% din cifra de afaceri a anului precedent. Contractul este de tipul contract subsecvent aferent acordului cadru despre care emitentul a informat investitorii prin raportul curent nr. 65 / 03.09.2025. Contractul subsecvent este în valoare de 58,5 milioane lei și presupune furnizarea de echipamente de stocare (storage) pentru extinderea capacității și soluții de back-up, precum și servicii de instalare, configurare, punere în funcțiune, testare și transfer de cunoștințe. Durata de implementare a contractului subsecvent este de maximum 100 zile de la semnare.

5. Semnarea unui acord pentru vânzarea unei companii din grup

În linie cu strategia de valorificare a activelor anunțată încă de la începutul anului, emitentul a semnat un acord de tipul termsheet pentru vânzarea părților sociale ale Elian Solutions către un investitor străin. În situația în care tranzacția ar ajunge la o finalizare, prețul tranzacției ar fi cuprins între 6,4 și 8 milioane euro (pentru preluarea a 100% din Elian Solutions) în funcție de performanța financiară a companiei din anul 2026.

Situațiile financiare de la pagina [3] la pagina [42] au fost aprobate și semnate la data de 28 noiembrie 2025.

Mihai Logofătu

Director General

Adrian Stănescu

Director Financiar

